КОРПОРАТИВНОЕ ИЗДАНИЕ ГРУППЫ КОМПАНИЙ «КРОНДЕ» №1(1) Сентябрь 2011

КРОНИКА СОБЫТИЙ

KRONSTADT St.-Petersburg • KRON-CIS Hamburg • KRONINDUSTRIAL Miami

KRONDE ГРУППА КОМПАНИЙ

СИЛОЙ ОБЩЕЙ ЭНЕРГИИ

СУХАЧЕВ Сергей Иванович

СПИРИН Андрей Петрович

УВАЖАЕМЫЕ ДРУЗЬЯ!

Вы держите в руках первый выпуск корпоративной газеты группы компаний «Крон-Де», на страницах которой можно поближе познакомиться с компанией и с людьми, которые смогли создать компанию такой, какая она есть сегодня. О том, как все начиналось много лет назад, и о том, как вера в собственные силы и дело помогла созданию целой группы компаний, объединенных общими стремлениями, рассказывают основатели бизнеса – Сергей СУХАЧЕВ и Андрей СПИРИН.

Сергей СУХАЧЕВ, Генеральный директор компаний промышленного направления группы «КронДе»:

Я приветствую читателей «Кроники событий» - корпоративного издания группы компаний «КронДе», в которую в 2011 году объединились все компании нашего бизнеса. Уверен, что «Кроника» сможет стать своеобразной летописью компании. На ее страницах в хронологическом порядке, выпуск за выпуском, мы будем описывать события, происходящие в жизни «КронДе». Точно так же, как это делали много лет назад наши предки в настоящих исторических хрониках, сохранившихся до сегодняшних дней. Зато как интересно будет через много лет взять в руки этот первый выпуск и окунуться в приятные воспоминания, которые сейчас являются самыми главными событиями в нашей жизни. Как и сейчас, приятными воспоминаниями для нас, стоявших у истоков основания компании, являются события, происходившие в 1994 году…

17 лет назад начали работу две наши первые компании. Одна из них в России, а вторая – в Германии. В Санкт-Петербурге свою деятельность начала компания «ЦАН – Центральное Агентство Недвижимости», основной компетенцией которой стала риэлторская деятельность, а в Гамбурге компания Kron-CIS, которая начала налаживать сотрудничество с ведущими европейскими предприятиями-производителями судового и портового оборудования.

Вместе с моим компаньоном Андреем Спириным мы совмещали работу по обоим направлениям. Не скрою, это было трудно. Наш стандартный рабочий день длился 25 часов в сутки. Двадцать пятым был тот самый час, когда начинался новый день, а сделать что-то нужно было еще вчера или позавчера. Были идеи, но не хватало грамотных людей с новым складом мышления, которые смогли бы воплощать эти идеи в жизнь. Были возможности и условия для развития бизнеса, обусловленные постперестроечной эпохой, но не хватало опыта и знаний.

Андрей СПИРИН, Генеральный директор компаний риэлторского и инвестиционного направления группы «КронДе»:

Вскоре после начала своей работы в Санкт-Петербурге «Центральное Агентство Недвижимости» стало занимать лидирующие позиции среди риэлторских компаний города. Мы активно развивали компанию на новом рынке, правила на котором создавались игроками по ходу игры. Агентство начало оказывать услуги жителям Санкт-Петербурга и Ленинградской области по аренде, покупке и продаже жилой и коммерческой недвижимости. Через 3 года своей работы штат агентства уже насчитывал порядка 700 сотрудников, многие из которых осваивали новую для себя профессию. Специалисты участвовали в профессиональных конференциях, выступали в качестве экспертов на деловых встречах и внедряли новые стандарты работы с клиентами.

Такое большое предприятие стало нуждаться в выстраивании новой системы управления и требовало постоянного внимания и присутствия руководящего состава. Поэтому мы приняли решение о разделении компетенций. Я вплотную занялся риэлторским

В ЭТОМ ВЫПУСКЕ

- Экскурсия по компании стр. 4
- Мы за достойные партнерские отношения стр. 6
- Новые контракты в Европе – новые возможности в России стр. 7
- Под звуки «русского органа» стр. 8

Проекты

В «Морской Фасад» по телетрапам от «Кронштадт»

Летом 2011 года было завершено строительство самого современного пассажирского порта России «Морской Фасад», и комплекс перешел в собственность города. На торжественной церемонии передачи порта Петербургу экс-губернатор Валентина Матвиенко поблагодарила компании, принявшие активное участие в строительстве и оснащении комплекса оборудованием, и в том числе «Кронштадт» - поставщика мобильных телетрапов FMT и причальных отбойных устройств Trelleborg.

«Морской Фасад» считается суперсовременным не только по российским, но и по мировым меркам и является единственным в России портом, оснащенным телескопическими мобильными трапами. Оба ТМТ шведского производителя FMT, поставленные компанией «Кронштадт» порту, обеспечивают комфортный и безопасный переход пассажиров круизных лайнеров и паромов на территорию терминалов. Безусловно, на сегодняшний день такие трапы являются неотъемлемым условием качественного обслуживания гостей города и создают приятное впечатление при первом знакомстве с Северной столицей. Безопасную швартовку обеспечивают причальные отбойные устройства Trelleborg (Швеция), также появившиеся в «Морском Фасаде» благодаря «Кронштадт».

Трапы FMT, сконструированные по индивидуальному проекту, позволяют принимать паромы и крупные круизные суда с высотой лацпорта от 7 до 11 метров от уровня моря. Являясь эксклюзивным представителем FMT в России, компания «Кронштадт» надеется оснастить телетрапами еще не один порт и аэропорт нашей страны.

Технологические блоки для обустройства Рогожниковского месторождения

В 2011 году департамент нефтегазового оборудования «Кронштадт» реализовал несколько крупных проектов, и один из них - поставка технологических блоков для комплектации установки компримирования и подготовки газа на ЦПС Рогожниковского месторождения. Проектом «Обустройства» занимается наш давний партнер - ОАО «Сургутнефтегаз», сделавший выбор поставщика оборудования по результатам тендера.

Рогожниковское месторождение расположено в 400 км от Сургута и является одним из самых крупных в России – добыча нефти планируется на уровне 6 миллионов тонн, а с увеличением запасов ожидается и увеличение годовой добычи. Но условия работы очень тяжелые, нефть залегает неоднородно, поэтому добыча требует применения совершенно новых подходов и инженерных решений.

Руководствуясь своим опытом, компания «Кронштадт» поставила для Открытого Акционерного Общества «Сургутнефтегаз» арматурные блоки на открытой раме и в контейнерном исполнении. Поставленные по данному проекту арматурные блоки взрывобезопасны, функционируют при температурах от -55°С до +34°С, а расчетный срок службы составляет 25 лет.

Пресс-служба «Кронштадт»

Группа компаний "КронДе"
www.kronde-group.ru

Производство, поставки, дистрибуция

"КронДе Групп"	Производство и продажа промышленного оборудования www.kronde.ru
"Кронштадт"	Комплексные поставки промышленного и судового оборудования www.kron.spb.ru
"Kron-CIS" (Германия)	Развитие партнерских отношений с западными производителями www.kron-cis.de
"Kron Industrial" (США)	Поиск инновационных проектов и разработок для российских предприятий www.kronindustrial.com
"Канонерский"	Сопровождение внешнеэкономической деятельности промышленных предприятий www.kanonersky.ru

Представительства

Представительство в Москве	Подбор и поставка оборудования группы компаний "КронДе". Работа с дилерской сетью www.kronde.ru
Представительство в Казахстане	Подбор и поставка оборудования группы компаний "КронДе" на территории республики Казахстан www.kronde.kz

Сервис

"Атлант"	Специализированный сервисный центр металлообрабатывающего, компрессорного, насосного оборудования
"Юникс"	Специализированный сервисный центр сварочного оборудования, оборудования по резке металла, дизель-генераторов

Девелопмент, управление активами, риэлторство

"Центральное Агенство Недвижимости"	Девелопмент и риэлторская деятельность www.allestate.ru
УК "Кредор"	Управление инвестициями и активами в недвижимости и промышленности www.credor-spb.ru

KRONDE
ГРУППА КОМПАНИЙ

Группа компаний «КронДе» - российский холдинг с собственными представительствами в Гамбурге (Германия) и в Майами (США), объединяющий под брендом KronDe пять самостоятельных направлений бизнеса. Компании промышленного и производственного направлений занимаются производством оборудования на мощностях европейских предприятий под торговой маркой KronDe, прямыми поставками судового, нефтегазового и общепромышленного оборудования мировых производителей на территорию РФ и стран СНГ с последующей его реализацией через обширную дилерскую сеть, разработкой конструкторской документации и сервисным обслуживанием оборудования. Таможенно-логистическое направление сопровождает ВЭД предприятий промышленного сектора. В группу «КронДе» входят компании, занимающиеся инвестиционно-девелоперской, риэлторской деятельностью, управлением инвестициями и активами в недвижимости и промышленности. Группа компаний «КронДе» уделяет большое внимание поддержке социальных и культурных проектов и является генеральным партнером уникального музыкального коллектива - Российского Рогового Оркестра. Главный офис группы компаний «КронДе» располагается в Санкт-Петербурге. Первые компании, входящие в группу, начали свою работу в 1994 году.

www.kronde-group.ru

направлением, а Сергей Сухачев возглавил направление поставок оборудования для судостроительной отрасли.

Сергей СУХАЧЕВ:

Прошло 4 года с того момента, как компания Kron-CIS, работающая в Гамбурге, наладила прочные отношения с ведущими европейскими производителями судового и портового оборудования и произвела несколько крупных поставок для российских отраслевых предприятий. После распада СССР состояние российского судостроения находилось в плачевном состоянии. Работая с предприятиями, которые переживали не лучшие времена, мы убедились в том, что отрасль остро нуждается в модернизации и оснащении новым, современным и высокотехнологичным оборудованием, которое на тот момент производили исключительно в Европе. Поэтому в 1998 году мы основали в Санкт-Петербурге компанию «Кронштадт», основной задачей которой стала работа с этими предприятиями. Со временем, став полноценным участником рынка, «Кронштадт» начал тесное сотрудничество с ведущими проектными институтами страны. Мы были поражены тем, как многие из сотрудников этих институтов, работая, по сути дела, за нищенскую заработную плату, упорно продолжали заниматься своим делом и вкладывать знания и опыт в развитие отрасли. Их энтузиазм и преданность профессии заряжали нас, и мы поняли, что судьба нашего бизнеса уже неразрывно связана с морем.

В то время коллектив компании «Кронштадт» насчитывал всего 12 человек. Почти все они и сейчас работают в компании. Это было интересное время – время открытий. Мы осваивали компьютерную грамотность, постигали тонкости менеджмента, придумывали первые рекламные материалы для клиентов. Сложившаяся команда людей шла вперед, искала новые пути развития компании и открывала возможности внутри компании для самих себя.

В 2006 году мы начали развивать новые направления. «Кронштадт» стал эксклюзивным представителем ряда крупных европейских производителей промышленного оборудования, а также производителей оборудования для нефтегазовой отрасли. Новое направление помогло выйти компании на другой уровень.

В это же время в компании было организовано обособленное подразделение – конструкторское бюро, которое начало реализовывать проекты повышенной сложности. Отечественные промышленные предприятия ставили перед нашими специалистами нетривиальные задачи по подбору оборудования для модернизации технологических линий и цехов. Но и с ними они успешно справлялись. Началось сотрудничество с крупнейшими российскими компаниями – ЛУКОЙЛ, РУСАЛ, Русский Уголь, ТГК №1, Норильскгазпром, госкорпорацией «Росатом» и многими другими флагманами отечественной промышленности, с которыми и по сей день «Кронштадт» старается работать в тесном сотрудничестве.

Начал увеличиваться штат сотрудников, в компанию приходили новые специалисты, которые приносили с собой новые знания и энергию. Взамен компания предоставляла им достойные условиями труда, возможности для самореализации и комфортную обстановку в офисе, который многие искренне считали и считают свои вторым домом.

Эту атмосферу мы смогли сохранить и сейчас. Мы не делали ничего специально, и не выстраивали новую и модную во многих компаниях корпоративную культуру по западным технологиям. Все традиции и правила поведения, которые существуют на сегодняшний день в нашем пространстве, формировались естественным образом. В этом и есть вся соль.

Андрей СПИРИН:

В 2006 году компания «ЦАН» начала заниматься девелоперской деятельностью – строительством торгово-развлекательных центров и коттеджных поселков. Специально для этого в структуре ЦАН была создана Инвестиционно-строительная группа «ЦАН – девелопмент». Агентство стало участником Ассоциации риэлторов Санкт-Петербурга и Ленинградской области, а также действительным членом «Гильдии риэлторов». Вся документация, разработанная в то время в «Центральном Агентстве недвижимости» и активно используемая на риэлторском рынке города не только нашей компанией, но и другими участниками рынка, прошла независимую экспертизу в Санкт-Петербургской Городской Коллегии адвокатов.

В 2007 году мы продолжили развитие этого сектора бизнеса, и для решения новых задач была создана Управляющая Компания «Кредор», которая занялась управлением инвестициями и активами в недвижимости и промышленности, а также соинвестированием проектов, реализуемых сторонними организациями.

Сегодня «Кредор» реализует несколько крупных проектов, включая управление строительством двух жилых комплексов в Ленинградской области и строительством первого крупного аутлет-центра «Fashion House» в Санкт-Петербурге. В сфере менеджмента промышленных активов компания управляет единственным производителем ПЭТ-преформ на Северо-Западе и продажами новейшего строительного материала ISOFORM на территории Российской Федерации.

Сергей СУХАЧЕВ:

Стремительное развитие компаний промышленного направления, а как следствие, контракты с крупнейшими предприятиями, накладывали огромную ответственность на бизнес. Это требовало организации самостоятельной логистической системы в компании, которая позволила бы гарантированно поставлять европейское оборудование клиентам в установленные договорными отношениями сроки. Поэтому нами было принято решение об открытии собственного таможенно-логистического предприятия «Канонерский», которое стало сопровождать внешнеэкономическую деятельность компаний «Кронштадт» и Kron-CIS. Сейчас за услугами компании «Канонерский» обращаются многие крупные предприятия, работающие в промышленном секторе.

В 2010 году начала свою работу компания «КронДе», которая занялась контрактным производством промышленного оборудования на ведущих европейских и азиатских предприятиях под собственным брендом KRONDE. Сейчас компанией производятся сильфонные компенсаторы и металлообрабатывающие станки, а в ближайших планах выпуск насосов для промышленности и бытовых нужд, а также запорно-регулирующей арматуры. Развитие собственного производственного направления стало логичным продолжением нашего бизнеса, и мы уверены, что сможем занять лидирующие позиции на российском рынке и в странах СНГ.

Вместе с этим компания «КронДе» стала развивать новые направления деятельности промышленного сектора группы и наладила поставки металлообрабатывающего, сварочного и компрессорного оборудования от мировых производителей на территорию России и СНГ.

Важным шагом для нас стало принятие решения о развитии сети дилеров в России и СНГ. Сейчас мы активно сотрудничаем со многими компаниями и намерены усиливать свои позиции на региональных рынках. А в 2011 году очередным витком развития бизнеса стало открытие в Майами (США) компании Kron Industrial, которая занялась исследованием современных технологий в нефтегазовом и промышленном секторе и поиском инновационных разработок в этих отраслях, а также открытие собственных представительств в Москве и Атырау (Казахстан).

Андрей СПИРИН:

2011 год стал знаковым для нашего бизнеса. Мы пришли к пониманию того, что настало время для объединения всех бизнес-активов под одним брендом KRONDE. Объединенная группа имеет огромный потенциал действующих компаний и приобретенный за 17 лет работы опыт, что позволяет нам сегодня гораздо шире смотреть на бизнес. Мы не боимся открытия новых направлений и готовы к воплощению в жизнь самых смелых идей и амбициозных планов. В этом году к нашей группе присоединился музыкальный коллектив – Российский Роговой Оркестр. Группа компаний «КронДе» стала генеральным партнером творческой деятельности коллектива, и мы считаем музыкантов членами нашей большой и дружной команды.

Сергей СУХАЧЕВ:

Весь путь, пройденный за эти годы, научил нас и наших коллег не бояться трудностей и верить в свои силы. Энергия каждого человека, работающего в составе группы «КронДе», – это огромная движущая сила. И этой силой общей энергии мы каждый день упорно покоряем новые вершины, которые еще вчера казались нам недосягаемыми.

Беседовала Наталья СУЛИМОВА

Поздравляем

С ДНЕМ НЕФТЯНИКА!

4 сентября свой профессиональный праздник отмечают работники нефтяной, газовой и топливной промышленности. ТЭК был и остается одной из ключевых отраслей российской экономики. От труда профессионалов, связавших свою профессиональную жизнь с добычей энергоресурсов из недр нашей необъятной родины, зависит, будут ли предприятия обеспечены топливом, а дома – теплом.

Это праздник настоящих мастеров своего дела, подлинных профессионалов, людей, умеющих решать самые сложные задачи. **Коллектив группы компаний «КронДе» поздравляет своих коллег, работающих в ТЭК, и надеется на дальнейшее взаимовыгодное сотрудничество!**

С ДНЕМ МАШИНОСТРОИТЕЛЯ!

В этом году День Машиностроителя выпадает на 25 сентября. Машиностроение – отрасль, на которую сегодня возложена ответственность за возрождение российской промышленности. Машиностроители обеспечивают станками многие отрасли промышленности, создают транспортные средства, орудия труда, поставляют оборудование на оборонные предприятия.

Наша компания гордится партнерством с российскими машиностроительными предприятиями, **поздравляет коллег с праздником и намерена и дальше делать все возможное, чтобы обеспечивать столь важную для страны отрасль надежным оборудованием!**

С ДНЕМ АТОМЩИКА!

День работника атомной промышленности отмечается 28 сентября. Эта дата выбрана в честь распоряжения госкомитета обороны СССР от 28 сентября 1941 года «Об организации работ по урану», когда было одобрено создание специальной лаборатории атомного ядра при Академии наук.

Сегодня атомные электростанции производят более 15% электроэнергии в России, а в ближайшем будущем планируется увеличить этот процент до 25%. Мы гордимся участием в строительстве 4-го блока Белоярской АЭС и в будущем надеемся на сотрудничество со всеми десятью российскими атомными электростанциями!

Коллектив компании поздравляет всех тех, чья жизнь и работа связана с обеспечением энергетической безопасности нашей страны!

С ДНЕМ ОСНОВАНИЯ ВМФ!

День Рождения ВМФ отмечается ежегодно 20 октября – в день принятия Боярской Думой решения о создании регулярного военно-морского флота России в 1696 году.

Это один из немногих праздников, одинаково любимых в царской России, СССР и сегодняшней Российской Федерации. Россия всегда была и остается великой морской державой, и наша компания, сохраняя традиции, вносит свой вклад в дело отечественного судостроения, способствуя оснащению российских судов самым современным оборудованием!

Поздравляем с праздником всех сотрудников судостроительных и судоремонтных предприятий, портов и пароходств России!

Выставки

Выставочный календарь ГК «Кронде»

ОСЕНЬ 2011

Наступил конец лета, все вернулись из отпусков и с новыми силами приступили к работе. Так и у группы компаний «КронДе» на осень 2011 года большие планы. Новое оборудование и даже целые направления поставок, а также свои новые возможности ГК «КронДе» представит на московских, петербургских и региональных выставках.

○ Осенний выставочный сезон ГК «КронДе» откроет участием в «Неве-2011». «Кронштадт» - одна из первых компаний, вошедших в группу, работает на рынке поставок судового и портового оборудования с 1998 года.

Международная выставка по судостроению, судоходству, деятельности портов и освоению океана и шельфа «Нева» отмечает в 2011 году свое 20-летие. Судовое оборудование – именно та сфера поставок, с которой начинался «Кронштадт», поэтому юбилейная выставка «Нева» - особенное для нас событие. На выставке компания «Кронштадт» познакомит всех заинтересованных посетителей стенда с полным спектром поставляемого оборудования, но более подробно будут представлены следующие бренды: DESMI A\S (Дания) – производитель известных во всем мире судовых насосов; Tripomet (Румыния) – новый перспективный игрок на российском рынке палубного оборудования; пионер в области реактивной водяной тяги для прогулочных и профессиональных судов Hamilton Jet (Н.Зеландия) и производитель дизельных двигателей, дизель-генераторов и гибридных генераторов Nanni Diesel (Франция). Будут присутствовать делегации производителей.

!!! 10-я выставка «Нева-2011» состоится в Санкт-Петербурге с 20 по 23 сентября (ВЦ «Ленэкспо», павильон №7, стенд №7041).

○ Вторая осенняя выставка для ГК «КронДе» - Самарский «Промышленный салон».

Самарский регион является одним из самых конкурентоспособных и инвестиционно-привлекательных субъектов РФ. «Промышленный салон» в Самаре - крупнейшее выставочное мероприятие Поволжья. Выставка посвящена таким отраслям промышленности, как машиностроение, станкостроение, металлообработка и сварка, лазерная и тепловая резка, измерительная техника и т.д.

На «Промышленном салоне» компания «Кронштадт» представит оборудование для металлообработки. На стенде будет продемонстрирован в работе ленточнопильный станок Beka-Mak (Турция). Помимо консультаций со специалистами департамента металлообработки посетители стенда смогут убедиться в качестве представленного оборудования собственными глазами, предложив для пиления заготовки, которые можно приносить с собой на выставку.

!!! 10-я юбилейная международная специализированная выставка «Промышленный салон 2011» состоится в Самаре с 11 по 14 октября (ВЦ «Экспо-Волга»).

○ Еще одно важное для компании событие – участие в крупнейшей выставке ведущих производителей сварочных материалов, оборудования и технологий WELDEX\ РОССВАРКА 2011.

На стенде компания представит оборудование для дуговой сварки Migatronic (Дания) и аппараты точечной сварки Dalex Schweißtechnik (Германия): многофункциональный аппарат для полуавтоматической сварки SIGMA GALAXY 400, ручной аппарат дуговой сварки DELTA 160, станок для плазменной резки ZETA 100, полуавтомат MIG 545 и станок для аргонодуговой сварки PI 350 AC/DC. В работе будут демонстрироваться SIGMA GALAXY 400 и PI 350 AC/DC. Стенд «Кронштадт» будет «интерактивным» - специалисты компании будут консультировать посетителей по всем вопросам, связанным со сварочным оборудованием. Также на стенде будет расположен сварочный стол, на котором будет производиться сварка различных материалов, в том числе образцов, принесенных гостями выставки.

!!! 11-я Международная специализированная выставка сварочных материалов, оборудования и технологий Weldex состоится в Москве с 18 до 21 октября (ЭЦ «Сокольники»).

○ Эстафету выставок группы компаний «КронДе» подхватит ХИМИЯ 2011.

Участие «Кронштадт» пройдет в рамках специализированной выставки «ХимМаш. Насосы». «Химия» - крупнейшая отраслевая выставка-форум на территории России и стран СНГ, проводимая один раз в два года. Специализированный салон «Химическое машиностроение и насосы», организованный в рамках выставки, будет проходить второй раз за историю ее существования. На своем стенде компания «Кронштадт» представит насосное оборудование для химической промышленности: шестеренчатые насосы высокого давления MAAG PUMP SYSTEMS (Швейцария), шестеренчатые насосы DESMI ROTAN (Дания), шестеренчатые насосы POMPE CUCCHI (Италия), центробежные пластиковые химические насосы AFFETTI (Италия). На стенде будут присутствовать менеджеры и технические специалисты департамента насосного оборудования компании, а также топ-менеджеры всех четырех производителей – партнеров, участвующих совместно с «Кронштадт» в выставке.

!!! 16-я международная выставка химической промышленности и науки «Химия»-2011 состоится в Москве с 24 по 27 октября (ЦВК «Экспоцентр», павильон №2, зал №3, стенд № 23В38).

○ Насосы для других назначений от компании «Кронштадт» будут представлены на выставке - «Нефть. Газ. Химия».

Одна из целей выставки - знакомство специалистов предприятий отрасли с новейшими технологиями и оборудованием по добыче, транспортировке и переработке нефти и газа. В ТЭК, нефтехимии и химии сосредоточено более 50% объемов производства предприятий Пермского края - каждый год добывается более 10 млн тонн нефти. Поэтому предприятия Пермского края – перспективные партнеры «Кронштадт» по направлениям нефтегазового и химического оборудования. Помимо насосов на выставке «Нефть, Газ, Химия» «Кронштадт» представит оборудование для металлообработки и компрессоры. На стенде будут присутствовать менеджеры и технические специалисты соответствующих департаментов.

!!! 13-я международная выставка технологий и оборудования для нефтяной, газовой и химической промышленности «Нефть. Газ. Химия» состоится в Перми с 25 по 28 октября (ВЦ «Пермская ярмарка»).

○ Последняя осенняя выставка для «Кронштадт» и ГК «КронДе» - юбилейная 10-я выставка PCVExpo 2011.

PCVEXPO – ведущий российский форум/выставка производителей и потребителей промышленных насосов, компрессорной техники, пневмоинструмента, трубопроводной арматуры, двигателей, пневматики, приводов и уплотнений. «Кронштадт» является давним участником выставки PCVEXPO и в 2011 году представит на своем стенде ведущих производителей насосного оборудования, шлангов, компенсаторной техники и компрессоров, поставляемых компанией на российский рынок и рынок стран СНГ. На стенде будут присутствовать технические специалисты всех представленных компаний и компании «Кронштадт», готовые ответить на все ваши вопросы.

!!! Выставка PCVexpo-2011 состоится в Москве с 31 октября по 3 ноября (МВЦ «Крокус Экспо», павильон №1, зал №4, стенд № А 327).

Компания

Экскурсия по компании

Группа компаний «КронДе» приглашет читателей «Кроники событий» совершить виртуальную экскурсию по компании и познакомиться поближе с деятельностью некоторых департаментов, о которых рассказывают их руководители и сотрудники.

Департамент судового и портового оборудования Компания «Кронштадт»

Игорь ЧАУСОВ, заместитель генерального директора по направлению судового и портового оборудования

Департамент судового и портового оборудования, а с ним и вся компания «Кронштадт», готовится к одному из самых значимых событий для российского морского сообщества – выставке «Нева», которая 20 сентября этого года пройдет в юбилейный, 20-й раз. Санкт-Петербургский комплекс «Ленэкспо» по традиции примет участников выставки, – а это больше 650 компаний из 40 стран. Они продемонстрируют все ключевые изменения в области российского судостроения, а также положение дел на рынке судового оборудования.

Департамент судового и портового оборудования «Кронштадт» стоял у самых истоков основания компании, с 1998 года, и вот уже на протяжении 13 лет является постоянным участником выставки «Нева». На нашем стенде мы представим продукцию всех своих партнеров – компаний-производителей, некоторым из них мы уделим особое внимание. В целом наше подразделение специализируется на поставках оборудования для судостроительных предприятий и объектов портовой инфраструктуры.

Мы сотрудничаем со многими конструкторскими бюро и проектными институтами, участвуем в разработке проектов по индивидуальным заказам – их мы готовы адаптировать к решению сложных задач, в том числе нестандартных. Поэтому, имея такой многолетний опыт работы, сегодня мы позиционируем себя не просто как продавца, но и как партнера-участника, полностью заинтересованного в реализации совместных проектов.

Наши постоянные заказчики – многие надежные российские судостроители и предприятия судоремонта. Среди них известные всем Адмиралтейские верфи, судостроительный завод «Пелла», «Судостроительная фирма «Алмаз»», «Верфь братьев Нобель», пассажирский порт «Морской Фасад», Рыбинский судостроительный завод, Новороссийский морской торговый порт, а также компании, реализующие проекты разработки газовых и нефтяных месторождений на арктическом шельфе, например, «Сахалин Энерджи».

Судовое оборудование для Адмиралтейских верфей

Весной 2011 года на Адмиралтейских верфях в Санкт-Петербурге было торжественно спущено на воду научно-экспедиционное судно «Академик Трешников», предназначенное для обеспечения деятельности Российской антарктической экспедиции. Судно подобного класса появилось в России впервые за 30 лет.

Наша компания поставила для оснащения судна палубное оборудование арктического исполнения: П-образную кормовую рампу и вьюшки нашего эксклюзивного партнера румынской компании Tripomet (Румыния), устройство заваливания мачты FLUIDMECANICA (Испания), трапы и сходни MME (Нидерланды).

В задачи «Академика Трешникова» входит доставка груза и замена персонала антарктических станций, проведение научно-исследовательских работ и изучение природных процессов и явлений в океане, вывоз отходов и мусора из Антарктики. Поэтому важным критерием формулировки технического задания проектантов на судовое оборудование и в особенности оборудование, работающее на открытой палубе, была его работоспособность в температурном диапазоне от -40 ºС до +35 ºС. «Кронштадт» предложил для проекта палубное оборудование Tripomet, компании, не так давно вышедшей на российский рынок, но уже успевшей приобрести репутацию производителя, способного проектировать и создавать оборудование специального исполнения, в том числе арктического.

«Академик Трешников», спуск на воду на Адмиралтейских верфях в Санкт-Петербурге

Проектно-конструкторский департамент Компания «Кронштадт»

Петр АНТОНОВ, технический директор

Компания «Кронштадт» располагает собственным конструкторским бюро со штатом опытных специалистов. Главная задача подразделения – предложить заказчикам комплекс мер по оптимизации действующего промышленного производства. Мы оказываем услуги по проектированию, занимаемся подготовкой технико-экономического обоснования проектов, а также выполняем расчетно-аналитические работы.

При проектировании оборудования для новых промышленных объектов и модернизации существующих производств мы применяем комплексный подход, который включает в себя анализ производства заказчика, рекомендации по его техническому переоснащению, разработку эффективных технологий, использование самых последних технических и проектно-конструкторских решений.

Оперативно реализовывать передовые технические идеи нам позволяет тесное сотрудничество с ведущими европейскими и американскими промышленными предприятиями, а также налаженная работа со многими проектными институтами и бюро. Среди них Уралгипромез, Гипроникель, ВНИПИнефть, Институт пластмасс, Союзхимпром-НИИпроект, Гипрогазочистка, Полихимсервис и другие.

Резиновые компенсаторы для Белоярской АЭС

Компания «Кронштадт» поставила резиновые компенсаторы Ditec для проекта строительства 4-го энергоблока Белоярской АЭС с реакторной установкой БН-800. Их испытания проводились в Германии на базе производителя. По оценкам специалистов Ditec, 18 изделий первой партии полностью готовы к установке.

Поставка резиновых компенсаторов для Белоярской АЭС – сложный с технической точки зрения проект. Специалистами проектно-конструкторского департамента «Кронштадт» был разработан комплект конструкторской документации на изготовление и монтаж оборудования, техническое задание на который было получено от Санкт-Петербургского проектного института «АТОМЭНЕРГОПРОЕКТ», выполняющего проектирование машинного зала 4-го блока Белоярской АЭС. После согласования документации, которая ввиду масштабности всего предприятия заняла два года, на заводе Ditec в Германии были проведены испытания продукции.

Сложность заключалась в том, что дирекция строящегося блока АЭС и проектировщики машинного зала из института «АТОМЭНЕРГОПРОЕКТ» установили в техническом задании расчетный срок эксплуатации резиновых компенсаторов не менее 20 лет и повышенные требования к надежности и безопасности. В соответствии с техническим заданием критерием отказа (предельным условием) резинового компенсатора являлась потеря герметичности, а коэффициент эксплуатационной готовности должен был составлять 0,995 согласно ГОСТ 27.002-89. Поэтому для измерения твердости сильфона была применена методика, специально разработанная компанией Ditec. Согласно методике прогнозирование технического состояния резинового компенсатора проводится по величине фактической твердости резины E.P.D.M., что позволяет избегать внезапных разрывов трубопроводов во время эксплуатации.

При поставке от производителя твердость по Шору А резины E.P.D.M. составляет 60°±5°. Замена производится при твердости 85°. Коэффициент запаса прочности составляет более шести по отношению к разрывному давлению разрыва. Резина E.P.D.M - безопасный материал, в процессе эксплуатации не выделяющий вредных токсических веществ и классифицирующийся как материал B2, что означает «нормальную воспламеняемость», то есть «самозатухание» через 17 секунд после возгорания.

Испытания резиновых компенсаторов на заводе Ditec, Германия

Компания

Департамент нефтегазового оборудования Компания «Кронштадт»

Сергей СОКОЛОВСКИЙ, руководитель департамента

Нефтегазовое направление в компании «Кронштадт» было открыто в апреле 2006 года. За пять лет работы мы смогли войти в пул поставщиков для ведущих нефтегазовых компаний страны, таких как Лукойл, Роснефть, Газпром, Сургутнефтегаз, ТНК-ВР, Башнефть. Кроме этого, начали поставлять оборудование для ряда крупных строительных организаций нефтегазовой отрасли, например, для ОАО «Глобалстрой-Инжиниринг».

Основная деятельность подразделения – комплексные поставки оборудования для переработки, транспортировки и хранения нефти, газа и нефтепродуктов, а также для оффшорных морских платформ. К такому оборудованию относятся теплообменники, запорно-регулирующая арматура, насосы (по API/ ISO), компрессоры, пожарные насосные станции, дизель-генераторы, грузоподъемные установки и много другой сопутствующей техники. Всю продукцию мы поставляем напрямую от европейских, американских и азиатских производителей. Нашим заказчикам предлагается монтаж и пуско-наладка оборудования, техническое и сервисное обслуживание.

В департамент нефтегазового оборудования входит отдел продаж, отдел маркетинга и закупок, технический отдел. Вместе с нашей профессиональной командой можно реализовать любые проекты по обустройству месторождений, комплектации объектов нефтегазового комплекса в России и СНГ, в том числе с нуля. Мы подбираем оборудование по опросным листам и техническим заданиям, берем на себя согласование технической части с проектными организациями. У нас есть и проекты, выполненные под контролем классификационного общества Germanischer Lloyd.

Теплообменная система для «Лукойл-Пермнефтеоргсинтез»

Один из недавних серьезных проектов нашего департамента – заключенный контракт на поставку теплообменного оборудования для «Лукойл-Пермнефтеоргсинтез». Сотрудничество связано с реализацией Программы стратегического развития нефтеперерабатывающих заводов ЛУКОЙЛа, рассчитанной на 2010-2019 годы.

Компания «Кронштадт» поставила теплообменную систему для установки замедленного коксования, которая войдет в состав комплекса завода по переработке нефтяных остатков.

Установка замедленного коксования

Департамент металлообработки, резки и сварки металла Компания «КронДе»

Андрей ЕФИМОВ, руководитель департамента

Созданием в октябре 2010 года департамента металлообработки группа компаний «КронДе» объявила о новом направлении в развитии своего бизнеса – инжиниринговые решения для предприятий и производств промышленного сектора. Открытие подразделения тем более для нас актуально, что технологии обработки металла постоянно совершенствуются, а значит, новое оборудование приходит на смену устаревшему, и потребности в нем неуклонно растут.

Со времени образования департамента мы уже успели наладить сотрудничество со многими иностранными поставщиками – известными компаниями из стран Евросоюза, США, Турции и Юго-Восточной Азии. В планах департамента металлообработки, безусловно, развивать имеющиеся связи и устанавливать контакты с другими надежными поставщиками. Так, на сегодня мы предлагаем четыре основные группы оборудования: для обработки листа, профиля и трубы; металлорежущее; сварочное; покрасочное.

Работа подразделения напрямую связана с модернизацией и автоматизацией. Наши специалисты – а это действительно профессионалы своего дела – занимаются подбором и поставками оборудования, разрабатывают проекты на основе специальных требований заказчиков.

Заготовительное оборудование для курганского завода «Варел-НТС»

Компания «КронДе» поставила заготовительное оборудование для нового цеха завода нефтепромыслового оборудования и инструмента «Варел-НТС» в Кургане.

Компания «Варел Интернешнл» – мировой лидер по производству буровых долот. Работа зауральского предприятия будет ориентирована на рынки России, СНГ и других стран, где еще не применяют технологии производства долот PDC.

Курган неслучайно был выбран инвесторами в качестве строительной площадки, поскольку это один из самых стратегически важных промышленных регионов мира. Страны СНГ также очень привлекательны как огромное поле для экономического развития. В ходе работы «Варел» рассчитывает передать регионам новые технологии, нарастить производственную базу, поддержать национальные экономики.

Полуавтоматический ленточнопильный станок двухколонного типа Beka-Mak серии BMSY 800

Департамент насосно-компрессорного оборудования Компания «КронДе»

Иван ОСТАПОВ, менеджер по продажам

Департамент насосно-компрессорного оборудования – новое направление деятельности группы компаний «КронДе», которое в 2010 году было открыто специально для работы с дилерами в России и СНГ. С его появлением нам стало намного проще справляться с большим объемом заказов из регионов, поскольку теперь мы их передаем нашим дилерам на местах. На сегодня у нас порядка 15 региональных партнеров, и их количество будет постепенно расти.

Мы поставляем востребованные рынком линейки насосного и компрессорного оборудования от известных европейских и американских производителей, таких как Finder, Pompe Cucci, Desmi Rotan, Maag, Herborner, Aurora, Calpeda, Atlas Copco. Отдельно хотелось бы выделить компрессорное оборудование немецкой компании CompAir. Оно относится к премиум-сегменту, пока малоизвестно на российском рынке, поэтому сейчас для нас это одно из перспективных направлений. Также мы планируем поставлять оборудование среднего и низкого ценовых сегментов. Главные задачи сейчас - поиск новых брендов и модернизация продуктового портфеля, которые бы максимально отвечали требованиям рынка и запросам наших партнеров.

Компрессорное оборудование для «Метровагонмаш»

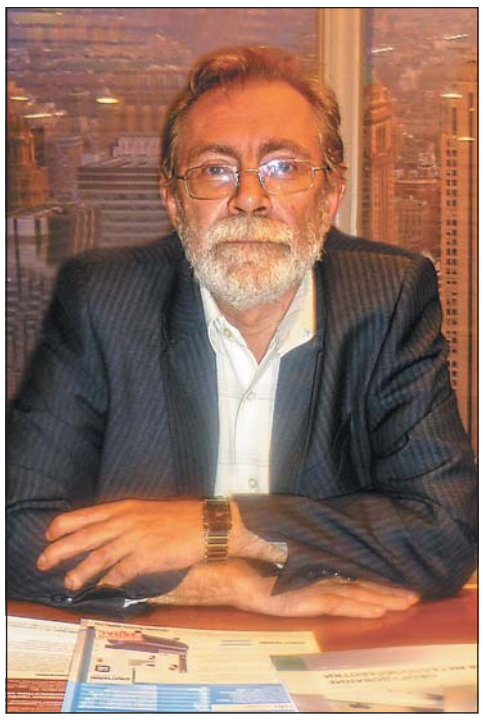
Официальный представитель «КронДе» на территории Московской области компания «Торговый Дом АЭРО» поставила компрессорное оборудование Atlas Copco ведущему российскому предприятию «Метровагонмаш», расположенному в подмосковных Мытищах.

Мытищинский машиностроительный завод был основан в 1897 году как вагоностроительный завод. Сейчас основное направление деятельности предприятия - производство вагонов метро, автосамосвалов, бронированных гусеничных машин.

Вагоны Мытищинского «Метровагонмаша»

материал подготовили **Алиса КАЛИНОВСКАЯ, Наталья БОНДАРЬ**

Партнерство



Мы за достойные партнерские отношения

Группа компаний «КронДе» представляет продукцию собственного производства под брендом KRONDE и оборудование мировых производителей на территории России и стран СНГ через обширную дилерскую сеть, с участниками которой поддерживает тесные связи. Компания основывает свои отношения с региональными представителями на взаимовыгодном сотрудничестве, доверии и понимании потребностей другой стороны. О том, как ведет совместную работу со своими представителями «КронДе», рассказывает Александр Дюринский – руководитель департамента по развитию дилерской сети.

- Александр Сергеевич, с чего началось формирование дилерской сети «КронДе»?

- Мы начали активную работу по развитию дилерской сети в 2010 году. Тогда к нам пришло понимание того, что объем заказов, поступающих в компанию от региональных предприятий, превышает физические возможности наших штатных сотрудников. Первой реакцией на такие изменения, конечно, стали мысли об увеличении количества собственных менеджеров в офисах в Москве и Санкт-Петербурге. Но мы осознавали, что специалисты требуются на местах, в регионах. И не по одному специалисту, которого можно периодически командировать в какой-либо город, а команды людей. Людей местных, знающих специфику и особенности рынка на своей территории, имеющих прочные налаженные связи. Людей подготовленных, сработавшихся и заинтересованных в нашем бизнесе как в своем.

- Вы думали об открытии собственных представительств?

- Да, конечно. Любая компания, которая собирается выходить в регионы, встает перед выбором – открыть собственный филиал или довериться людям со стороны, которые будут представлять ее интересы. А смогут ли они вообще, эти люди? Мы долго размышляли на этот счет, просчитывали экономическую эффективность и целесообразность предстоящих вложений. При условии открытия представительств думали о том, как будем поддерживать отношения со своими дочерними предприятиями. Но все же мы решили рискнуть и работать с компаниями, которые априори заинтересованы в развитии общего дела. Нами было принято централизованное решение о создании дилерской сети, и сейчас, спустя год, мы не жалеем о своем выборе. Тем более, возможности сети намного шире, чем открытие собственных, пусть даже 10-20 филиалов по всей стране.

- Какие первые шаги были сделаны в этом направлении?

- В принципе получилось так, что не успели мы еще предпринять какие-либо целенаправленные действия в этом направлении и начать выходить в регионы, как у нас уже появились первые региональные партнеры. К нам обратились сразу две компании, которые сами захотели с нами сотрудничать и были заинтересованы стать нашими дилерами. Мы начали строить наши взаимоотношения в буквальном смысле по кирпичикам, потому что это был первый опыт для нас.

Единственное, что мы четко понимали изначально: наши дилеры в регионах для нас не просто «кто-то где-то там работает», а это полноценные участники всего бизнес-процесса «КронДе», который выстраивался с 1994 года, когда начали работу первые компании, входящие в нашу группу. Именно понимание роли будущих партнеров в нашем бизнесе помогло нам открыто вести диалог, договариваться, чтобы создать такие условия сотрудничества, которые интересны и нам, и региональным компаниям. Ведь наша цель – это долгосрочные отношения.

Работать на промышленном рынке непросто. Нашим региональным партнерам нужно иметь не только собственную безупречную репутацию, опыт и историю, но и быть уверенными в нас как в головной компании. Быть уверенными в наличии продукции на наших складах, в наших финансовых способностях, в наших возможностях, в наших отношениях с мировыми производителями оборудования, в нашей логистике. Мы даем эту уверенность своим коллегам, доказывая свою состоятельность реальными делами.

- Партнер «КронДе» - какой он?

- Достойный. Это очень емкое понятие. Достойный того, чтобы стать членом нашей команды, способный взять на себя ответственность, развиваться и идти вперед.

- А что делает «КронДе» для своих партнеров?

- Во-первых, мы предоставляем возможность региональным компаниям зарабатывать самостоятельно. Да, не спорю, мы четко определяем свои условия в начале отношений, и если компании на них согласны, – мы начинаем сотрудничество. Мы выезжаем в регион, чтобы удостовериться, каким образом налажена работа у нового дилера, какой уровень подготовки у персонала, какими материальными ресурсами и потенциалом обладает предприятие. Позже, когда отношения налаживаются, начинается планомерная работа. Наша главная задача в этом процессе – оказывать инжиниринговую и техническую поддержку нашим партнерам, ведь заказы в регионах они отрабатывают сами.

Во-вторых, мы сертифицируем партнера, предоставляя ему официальные документы как от нашей компании, так и от производителей оборудования, а также мы совместно участвуем в тендерах.

В-третьих, мы усилили штат сотрудников, которые ведут взаимоотношения с региональными компаниями, расширили линейку предлагаемой продукции. Сейчас нами ведется активная работа по разработке документации, рекламных материалов, web-ресурсов, которые необходимы для успешной и легкой работы партнеров. Мы проводим консультации, выезжаем по необходимости в регионы, совместно участвуем в выставках и семинарах. С 2012 года «КронДе» начинает регулярные обучения для представителей дилерской сети не только на базе нашей компании, но и на базе производителей и планирует проведение первого дилерского съезда. На сегодняшний день у группы компаний «КронДе» 15 региональных партнеров, но через год, я уверен, нас будет гораздо больше.

В заключение могу сказать, что работать с нами интересно и выгодно. Начиная сотрудничество с «КронДе», любая компания может быть уверена, что мы индивидуально подходим к каждой ситуации, идем навстречу, помогаем, сотрудничаем, дружим. Но не скрою, выстраивая партнерские отношения с большой буквы, мы ждем от партнера такого же отношения и уважительного отношения к бизнесу «КронДе». Развитие дилерской сети продолжается, и мы готовы к сотрудничеству с новыми, яркими, профессиональными и достойными компаниями.

Беседовала
Наталья СУЛИМОВА

Новое оборудование

Представляем сильфонные компенсаторы KRONDE

В 2011 году группа компаний «КронДе» представила на промышленном рынке сильфонные металлические компенсаторы под собственным брендом KRONDE. Контрактное производство оборудования развернуто на европейских и азиатских предприятиях.

Сильфонные компенсаторы KRONDE предназначены для отопительных систем высоток. Оборудование ничем не уступает по своим характеристикам своим западным аналогам и значительно выигрывает в цене. Конструкционная простота в сочетании с массой функциональных возможностей отвечают потребностям современного рынка. За счет наличия у «КронДе» складов в Москве и в Санкт-Петербурге доставка товара по России, обслуживание и ремонт техники производится в короткие сроки.

В составе «КронДе» действует собственное конструкторское бюро, многолетний опыт специалистов которого стал фундаментом для открытия нового направления. Специалисты ориентируются на выпуск компенсаторов KRONDE именно для российского рынка, поэтому в процессе проектирования учитывают условия, в которых работают отечественные предприятия.

Основная задача группы компаний «КронДе» при производстве нового оборудования - разработка энергосберегающей продукции, которая поможет оптимизировать технологические процессы на отечественных предприятиях.

Пресс-служба ГК «КронДе»

Сервис

Наш 911 для оборудования

Группа компаний «КронДе» ценит длительные отношения со своими клиентами, поэтому не ограничивает сотрудничество только поставками оборудования. Компания предоставляет гарантийное и постгарантийное сервисное обслуживание поставленного оборудования и его ремонт.

В состав «КронДе» входят два сервисных центра с современным оснащением, которые располагаются в Санкт-Петербурге. Один из них специализируется на обслуживании дизельгенераторов, сварочного оборудования и оборудования по резке металла. Профильным направлением второго центра является обслуживание металлообрабатывающего и компрессорного оборудования.

Оба сервисных цента оказывают услуги по пусконаладочным работам, шеф-монтажу, сервисному обслуживанию, ремонту гарантийного и постгарантийного оборудования, а также по диагностике и технической оценке оборудования, поставке запасных частей и расходных материалов. Компании проводят обучение и предоставляют технические консультации по работе с поставляемым оборудованием.

Техническое сопровождение, предоставляемое группой компаний «КронДе», распространяется на все виды промышленного оборудования. С сервисными центрами возможно как разовое сотрудничество, так и взаимодействие на постоянной основе. На складских помещениях «КронДе» постоянно в наличии большой выбор сменно-запасных частей. Если необходима замена редких СЗЧ или запчастей, которых нет в данный момент на складе, то они заказываются напрямую у производителя и в скором времени доставляются в любую точку России через отдел логистики «КронДе».

Инженеры сервисных центров регулярно участвуют в обучающих семинарах, которые проводятся заводами-изготовителями. Полученные специалистами знания и навыки подтверждаются сертификатами о допуске к соответствующим видам работ, а также рядом успешно завершенных проектов пуско-наладки, ремонта и модернизации для крупнейших промышленных предприятий России.

Для каждого заказчика инженерами разрабатывается индивидуальная программа планового технического обслуживания. Такая программа основывается на данных о состоянии оборудования и необходимости замены запчастей и ремонтных работ, что помогает избежать незапланированных расходов на ремонт и аварий.

Наталья БОНДАРЬ

Новые дилерские контракты

Новые контракты в Европе – новые возможности в России

Представляем насосное оборудование Calpeda

В августе 2011 года компания «КронДе» стала официальным представителем Calpeda (Италия) на территории России. Calpeda производит более 2000 типов насосов для применения в промышленности и сельском хозяйстве мощностью до 200 кВт.

Calpeda – достойное дополнение к портфелю брендов «КронДе». Насосное оборудование итальянского производителя применяется в системах водоснабжения, водоотведения, отопления, канализации и других инженерных коммуникаций. Также «КронДе» предлагает своим клиентам насосы Calpeda для перекачивания нефтепродуктов, бустерные насосные станции с постоянной и переменной скоростью и автоматические насосные станции серий Gettomat, Turbomat, Centrimat, Minimat.

«КронДе» - авторизированный дистрибьютор Teknikum Oy

С июля текущего года «КронДе» является авторизованным дистрибьютором финского производителя промышленных рукавов Teknikum Oy.

В октябре нынешнего года состоится поездка делегации менеджеров «КронДе» на завод Teknikum Oy в г. Нокиа, Финляндия, где планируется провести переговоры о перспективах дальнейшего сотрудничества между компаниями. Кроме этого, наши специалисты пройдут обучение и побывают на экскурсии по заводу.

Российским клиентам мы предлагаем промышленные рукава Teknikum для транспортировки пищевых продуктов, кислот, химикатов, сжиженного газа, пара и сжатого воздуха, топлива, масел и других материалов.

«КронДе» развивается: теперь мы поставляем сварочные аппараты Migatronic

Заключение дилерского соглашения с производителем аппаратов для дуговой сварки Migatronic (Дания), состоявшееся летом 2011 года, позволило «КронДе» полностью закрыть все сегменты рынка обработки металла, наряду с его резкой и гибкой.

Migatronic выпускает аппараты для дуговой сварки MMA, MIG/MAG и TIG. Нового партнера мы представим на выставке WELDEX 2011 в Москве, где сварочное оборудование будет продемонстрировано в работе на примерах образцов материала, принесенных гостями стенда. Если вас интересуют возможности оборудования Migatronic, вы можете убедиться в его качестве на примере сварки именно того металла или сплава, с которым планируете работать.

«КронДе» рекомендует раскрой металла станками Soitaab

Итальянская компания Soitaab известна специалистам отрасли как производитель установок для выполнения различных задач по раскрою металла: воздушно-плазменной, газоплазменной, гидроабразивной, лазерной или плазменной резки. С 2011 года эксклюзивным партнером Soitaab на территории Российской Федерации стала группа компаний «КронДе».

Сервисные центры «КронДе» производят полное обслуживание металлорежущих станков как в гарантийный, так и в постгарантийный период, поэтому заказчики могут быть уверены, что обслуживание станков Soitaab не станет трудной задачей для предприятия. В регионах обслуживание осуществляется по местонахождению предприятия-заказчика при помощи наших дилеров.

Стратегия развития

Корпоративные программы «КронДе»

Группа компаний «КронДе» реализует собственные корпоративные программы, перед которыми стоят разные задачи, но все их объединяет общая цель – польза. Польза для сотрудников, польза для партнеров, польза для нашей страны и общества в целом. Сейчас в компании действуют корпоративные программы «Зеленая крона», «Крон-марафон» и «Мастерская КронДе», а с 2012 года начнет свою работу «Академия КронДе».

«Зеленая крона»

Как известно, промышленный комплекс России занимает ведущее место по интенсивности своего влияния на окружающую среду, а, по оценкам экспертов, наша страна одна из самых загрязненных в экологическом отношении стран на планете. Группа компаний «КронДе» реализует собственную корпоративную программу «Зеленая крона», в рамках которой модернизирует предприятия промышленного комплекса России, оснащая их только современным экологичным европейским оборудованием.

Обветшалые технологии производства и оборудования, высокая энерговместимость и материалоемкость, высокий уровень концентрации промышленных объектов, неблагоприятная структура промышленного производства с высокой концентрацией экологически опасных производств – это только некоторые причины, которые привели к нынешнему плачевному состоянию окружающей среды в стране.

Осуществляя поставки оборудования на крупнейшие предприятия страны, группа компаний «КронДе» осознает свою ответственность и стремится внести свой вклад в то, чтобы мы жили на планете, деревья которой имеют красивые зеленые кроны.

«Крон-Марафон»

Группа компаний «КронДе» реализует корпоративную программу «Крон-Марафон», в рамках которой предоставляет услуги по лизингу промышленного и судового оборудования. Как известно, марафон – это забег на длительную дистанцию, который предъявляет серьёзные требования к физическому состоянию участников. Группа компаний «КронДе» уверена, что отвечает требованиям, предъявляемым к марафонцам, и готова взять на себя заботу о своих клиентах. Участвуя в программе «Крон-Марафон» у предприятий появляется возможность модернизировать существующее производство и оснастить его современным импортным оборудованием без разового отвлечения крупных денежных средств. Помимо этого, компании, принимающие участие в лизинговой программе «Крон-Марафон», получают возможность снизить налоговое бремя за счет льгот, гарантированных законодательством. Программа реализуется совместно с группой компаний «Интерлизинг».

«Мастерская КронДе»

С 2011 года в компании начала действовать программа «Мастерская КронДе», которая направлена на развитие и поддержку творческих инициатив талантливых людей. В рамках программы группа компаний «КронДе» стала генеральным партнером Российского Рогового Оркестра и поддержала идею музыкантов по открытию в Санкт-Петербурге мастерской, в которой будут создаваться настоящие охотничьи русские рога.

Каждый человек талантлив по-своему, поэтому в «Мастерской КронДе» могут участвовать все желающие сотрудники группы компаний, чтобы рассказать о своих способностях коллегам, ведь многие пишут стихи, играют на музыкальных инструментах, увлекаются необычным хобби или просто умеют делать что-то уникальное. «Мастерская КронДе» - это неограниченное творческое пространство для развития своего потенциала и способностей.

«Академия КронДе»

С 2012 года в компании начнет действовать корпоративная программа «Академия КронДе», в которой смогут принять участие сотрудники всех офисов компании, а также представители дилерской сети. Основная задача программы - развитие профессиональных навыков и повышение уровня квалификации команды «КронДе».

В ходе реализации программы будут проводиться внутренние и выездные обучающие технические семинары по продукции, которую поставляет компания. В семинары будут вовлечены представители компаний-производителей оборудования из Европы. Более того, в Академии можно будет принять участие не только в технических семинарах, но и мастер-классах и бизнес-тренингах по деловой коммуникации, что позволит каждому члену команды «КронДе» работать более эффективно и получать искренне удовольствие от участия в процессе.

Преподавать в «Академии КронДе» будут как приглашенные специалисты, так и сотрудники группы компаний.

По окончании некоторых курсов сотрудники группы «КронДе» смогут получить сертификаты или свидетельства, о повышении квалификации.

Наталья СУЛИМОВА

На высшем уровне

Компания «Кронштадт» приняла участие в бизнес-семинаре под руководством королевы Дании Маргрете II

9 сентября в гостинице «Парк Инн Прибалтийская» (Санкт-Петербург) состоялась бизнес-конференция «Российско-Датская Неделя Сотрудничества и Модернизации». Конференция и прием представителей делового сообщества прошли в рамках официального визита в Россию королевы Дании Маргрете II, принца-консорта Хенрика и кронпринца Фредерика.

Визит королевской семьи Дании начался 6 сентября в Москве, где Маргрете II встретилась с Дмитрием Медведевым и Владимиром Путиным. В присутствии российского президента и королевы Дании

на торжественной церемонии в Кремле была подписана рабочая программа на 2011-2012 годы по реализации положений декларации о партнерстве по модернизации.

9 сентября датская делегация прибыла в Санкт-Петербург, где и прошла бизнес-конференция, посвященная вопросам сотрудничества двух стран в различных отраслях промышленности.

По приглашению Королевского Посольства Дании в России и компании DESMI в бизнес-конференции приняла участие делегация компании «Кронштадт» в составе генерального директора Сергея Сухачева и специалиста отдела маркетинга и закупок Леонида Гребенника. В конференции петербургская компания участвовала как эксклюзивный российский партнер датской компании DESMI – одного из старейших промышленных предприятий Дании, известного на весь мир производителя судовых насосов, балластных систем, оборудования для ЛАРН и других видов промышленного оборудования.

В рамках конференции прошел семинар, на котором рассматривались актуальные вопросы судостроения и судоходства. Леонид Гребенник выступил с докладом о судовых насосах Desmi и представил компанию «Кронштадт».

Алиса КАЛИНОВСКАЯ

КРОНИКА СОБЫТИЙ

КОРПОРАТИВНОЕ ИЗДАНИЕ
ГРУППЫ КОМПАНИЙ «КРОНДЕ»

социальная политика

Под звуки «русского органа»

В 2011 году группа компаний «КронДе» стала генеральным партнером необычного музыкального коллектива – Российского Рогового Оркестра под управлением Сергея Поляничко. «КронДе» оказывает поддержку творческой деятельности оркестра, помогает музыкантам выступать на ведущих концертных площадках страны, выпускать новые диски и воплощать в жизнь интересные проекты. Помимо этого, группа компаний «КронДе» поддержала идею музыкантов о создании в Санкт-Петербурге музыкальной мастерской, в которой будут выпускаться настоящие русские охотничьи рога.

Российский Роговой Оркестр - музыкальный коллектив из Санкт-Петербурга, возродивший утраченную традицию исполнения исконно русской Роговой музыки, жанр которой зародился в императорской России в середине 18 века. Звучание Роговой музыки подобно органу, а аналогов ее исполнения в мире не существует и не существовало никогда.
Уникальность Рогового Оркестра кроется в его внутренней организации. Один музыкант может извлечь всего одну ноту из рога, на котором играет. Только при совместном музицировании, отдельные ноты связываются и превращаются в цельное художественное произведение. Подобных оркестров в мире не существует.

ЭКСКУРС В ИСТОРИЮ

Роговая музыка зародилась в Санкт-Петербурге во времена царствования императрицы Елизаветы, дочери Петра I и Екатерины I. В 1751 году граф Семен Кириллович Нарышкин, бывший в то время директором Императорских театров, был назначен обер-егермейстером. Услышав во время охоты звучание грубых и немузыкальных труб, на которых играли егеря, Нарышкин понял, что их звучание можно улучшить. Графа посетила идея согласовать по полутонам простые охотничьи рога. Как оказалось позже, воплощение этой идеи в жизнь привело к фантастическому результату. Простые охотничьи трубы, издававшие ранее дикий шум на весь лес, запели как орган, а иностранцы стали называть роговой оркестр «русским органом».

Необычайно сильное звучание единого по тембру рогового оркестра поразило императрицу Елизавету и высшую российскую знать. В скором времени роговые оркестры стали широко популярны, а при царском дворе их было организовано целых два. Примеру царицы последовали Строганов, Разумовский, Орлов, Нарышкин, Потемкин, Шереметев и многие другие. Изначально считавшаяся только «барской забавой», роговая музыка превратилась в настоящее искусство.

Задумка Нарышкина послужила началом организации той новой замечательной полевой, или, как ее называли, охотничьей русской музыки, подобной которой аналогов в мире никогда не существовало и не существует до сих пор. С этого момента не только коронования, дипломатические приемы, государственные церемонии, придворные балы, царская охота, но и народные гуляния, а также публичные концерты всегда проходили с участием роговых оркестров.

Более 100 лет Роговая музыка не имела конкурентов в России, играя ведущую роль в её культурной жизни, но время шло, музыкальные вкусы и предпочтения менялись. Постепенно в моду вошли европейские духовые и симфонические оркестры, и для роговых оркестров наступило время забвения. Роговые оркестры полностью исчезли в 1830-х годах.

За последние полтора века попытки возродить роговые оркестры предпринимались не раз, но не приводили к долговременному успеху. Секреты исполнения и ноты были утеряны. Возродить простой, на первый взгляд, принцип: «один музыкант – один инструмент – одна нота», лежащий в основе исполнения Роговой музыки, на практике оказывалось бесконечно сложно.

Самая удачная из них связана с именем Александра III, по указу которого в 1882 году был создан придворный роговой хор. А уж после революции 1917 года «русский орган» надолго замолчал.

Комплект инструментов, созданный по этому случаю и сохранившийся до наших дней, в настоящее время находится в Музее Санкт-Петербурга. Прозвучал роговой оркестр также и на церемонии коронования Николая II, 14 мая 1896 г. Это были последние звуки Роговой музыки до начала 21 века.

Сергей Поляничко и Сергей Сухачев

ВОЗРОЖДЕНИЕ РОГОВОЙ МУЗЫКИ

В 2006 году валторнист Сергей Поляничко при активной поддержке музыкантов города Санкт-Петербурга основал коллектив «Российский Роговой Оркестр». Вот уже более пяти лет коллектив целенаправленно и успешно возрождает традиции исполнения Роговой музыки, аналогов которой в мире до сих пор не существует.

В репертуаре оркестра произведения признанных классиков и современных композиторов. Ввиду технической сложности исполнения разучивание одного произведения оркестром занимает от 3-х месяцев до года, но это не мешает музыкантам постоянно расширять список исполняемых произведений.

За плечами оркестра сотни концертов на российских и зарубежных сценах, среди которых Государственный Кремлевский Дворец, Георгиевский зал Московского Кремля, Московский международный дом музыки, Красная площадь в Москве; Дворцовая площадь в Санкт-Петербурге, Большой и Малый залы Санкт-Петербургской филармонии, Санкт-Петербургская Академическая Капелла, Георгиевский зал Эрмитажа, Смольный собор; гастроли в Германии, Италии, Эстонии, Финляндии, Латвии и, конечно же, - гастроли в России.

Никита Михалков
и Сергей Поляничко

В составе Российского Рогового Оркестра 20 музыкантов. Все они выпускники Санкт-Петербургской консерватории, лауреаты всероссийских и международных конкурсов, артисты симфонических оркестров и музыкальных театров Санкт-Петербурга.

В арсенале оркестра 74 уникальных по звучанию инструмента с диапазоном в 4 октавы, которые были изготовлены талантливым петербургским мастером Владимиром Головешко. Секрет сплава и метод обжига инструментов – тайна мастера «за семью печатями». Голос каждого рога зависит от толщины металла и формы. Усовершенствованные мундштуки позволяют добиваться чистейшего звучания и дают возможность варьировать высоту строя «ля» в диапазоне от 430 до 442 Герц.

Игра в роговом оркестре, бесконечно сложная с технической и музыкальной точек зрения, тяжела и чисто физически. Известно, что духовики уходят на пенсию на пять лет раньше других музыкантов, по нагрузке на жизненно важные системы организма их работа приравнивается к шахтерской, а перед концертами музыканты репетируют по 3 – 4 часа в день.

По исследованиям, проведенным в 2009 году московским Научно-исследовательским центром музыкальной терапии и восстановительной технологии, тембр звука, издаваемый роговыми инструментами, оказывает лечебное воздействие на организм человека.

Начав сотрудничество с группой компаний «КронДе», Российский Роговой Оркестр представил своему генеральному партнеру идею о создании мастерской музыкальных инструментов, в которой ручным способом будут выпускаться настоящие русские охотничьи рога. Такие рога наши предки использовали на псовых охотах в отъезжих полях, а современные рога смогут применяться на охотах с гончими псами для подачи традиционных роговых охотничьих сигналов.

Инструменты будут выпускаться под руководством того самого мастера Владимира Головешко, который изготовил весь комплект инструментов для Российского рогового оркестра. Идея музыкантов была поддержана группой компаний «КронДе», и мастерская, которая получила название KRONDE, уже начала свою работу.

Первые рога, изготовленные в мастерской KRONDE, музыканты подарили известной французской певице Мирей Матье, вместе с которой выступали на международном фестивале «Спасская башня» в Москве, и Никите Михалкову, когда тот проводил свой творческий вечер в Большом зале Филармонии в Санкт-Петербурге.

Мирей Матье
и Сергей Поляничко

Сейчас Российский Роговой Оркестр много гастролирует по России и за рубежом. Этой осенью музыканты дадут несколько «РОГ-концертов» в Санкт-Петербурге, выступят в Пскове, Севастополе, Нижнем Новгороде, Москве, после чего уедут на гастроли в Германию, где пробудут до конца 2011 года.

Группа компаний «КронДе» уверена, что поддержка творческой деятельности такого необычного коллектива, как Российский Роговой Оркестр, - это не только выражение социальной ответственности компании. Это также весомый вклад в развитие своего бизнеса, в котором всегда присутствовала духовная составляющая, а теперь она и вовсе приобрела реальные очертания. Бизнеса, который теперь непременно будут сопровождать звуки настоящего «русского органа».

Наталья СУЛИМОВА

«Как и команда музыкантов Российского Рогового Оркестра, создающая уникальную по звучанию музыку, которая была бы невозможна, играй каждый из них по одиночке, группа компаний «КронДе» - это команда профессионалов, залогом успешной работы которой является творческий подход к решению неординарных задач и развитый корпоративный дух».

Сергей СУХАЧЕВ, генеральный директор ГК «КронДе»

«Российский Роговой Оркестр и группу компаний «КронДе» объединяет высокая, но вполне достижимая цель – возрождение величия. Величия человека, российской культуры, величия страны».

Сергей ПОЛЯНИЧКО, дирижер Российского Рогового Оркестра

Корпоративное издание ГК «КронДе»
Учредитель и издатель: ООО «Кронштадт»
www.kron.spb.ru, www.kronde.ru, www.kronde-group.ru, www.kron-cis.de, www.kronindustrial.com

Редактор: Наталья Сулимова, sulimova@kron.spb.ru
Над выпуском работали: Алиса Калиновская, Игорь Неватус, Наталья Бондарь.
Департамент рекламы и PR ГК «КронДе». **Адрес редакции**: 199178, Санкт-Петербург 3-я линия В.О., дом 62, лит.А Тел.: +7 (812) 441-29-99

Подписано в печать: 16.09.2011. Распространяется бесплатно, тираж 999 экз. Заказ: №870
Отпечатано в типографии: ООО «Фирма «Курьер», 196105, Санкт-Петербург, Благодатная ул., д.63