

КРОНИКА СОБЫТИЙ

KRONSTADT KRONDE KRON-CIS KRON INDUSTRIAL
St. Petersburg St. Petersburg Hamburg Miami

KRONDE
ГРУППА КОМПАНИЙ

ГК «КРОНДЕ»: КОМПЛЕКСНЫЙ ПОДХОД К НОВОМУ ГОДУ!



Вступление России в ВТО в августе 2012 – это путь к ускоренной модернизации экономики, экстренный выход российских предприятий на зарубежные рынки. В таких условиях очевидна выгода компаний, которые уже наработали опыт в области международного маркетинга и бизнеса. Таков холдинг ГК «КРОНДЕ». Укрепление связей с ведущими мировыми поставщиками, широкий спектр поставок высокотехнологичного оборудования на уровне России и стран СНГ, новые контракты, участие в профессиональных выставках, оптимизированные методы ведения бизнеса (включая инжиниринг, новую стратегию дистрибуции, комплексные поставки, поддержку соцпроектов и др.) – вот 2012 год для ГК «КРОНДЕ».

Основатели холдинга Сергей Сухачев и Андрей Спиринов поздравляют коллег и партнеров с Новым 2013 годом, анализируют бизнес-тенденции и обозначают перспективы развития ГК «КРОНДЕ» в будущем году.

Сергей СУХАЧЕВ, Генеральный директор компаний промышленного направления ГК «КРОНДЕ»:

Согласно трендам мировой промышленности, сегодня в разработке продукта (будь то судно или атомный реактор) должны задействоваться три «измерения»: время, ресурсы и ОБОРУДОВАНИЕ, отвечающее жестким требованиям технологического рынка. Именно такое оборудование и поставляют компании «Кронштадт» и «КронДе». Наш холдинг вступает в Новый 2013 год, активно используя комплексный подход к проектированию новых и модернизации действующих промышленных предприятий. Это включает разработку эффективных технологий, применение новых проектно-конструкторских решений и использование оборудования с высокими технико-экономическими показателями. Помимо собственно поставок мы занимаемся подбором оборудования, контролируем качество совместно с европейскими партнерами, сертифицируем и выполняем сервисное обслуживание.

2012 год стал знаковым и с точки зрения социальной активности холдинга. Это год 200-летнего юбилея победы российских войск в Отечественной войне 1812 года. Группа компаний «КРОНДЕ» поддержала военно-патриотический проект Российского Рогового оркестра «Трубы Победы». Это блестящая компиляция старинной военной музыки, полковых маршей, народного творчества и литературных цитат.



Пассажирские порты – с европейским размахом!

Уже с апреля 2013 года пассажиры смогут оценить удобство посадки и высадки в новом терминале международного аэропорта «КАЗАНЬ»: здесь будут работать 4 телескопических трапа FMT (Швеция). Поставкой и монтажом оборудования занимается компания «Кронштадт». Для нее это уже второй крупный контракт – весной 2011 года завершилась установка телетрапов FMT в круизных терминалах морского пассажирского порта «Морской Фасад» Санкт-Петербурга.

Подробнее на стр. 4.



КАЧЕСТВЕННОЕ развитие дилерской сети

Как и любая компания, «КронДе» стремится к росту бизнеса – росту объема продаж, расширению географии поставок и спектра предлагаемых продуктов, выводу на рынок и успешному продвижению собственных брендов. Мы активно развиваем свою дилерскую сеть, через которую осуществляется существенная доля продаж, но сегодня развитие ведется не столько количественное, сколько качественное. Об этом рассказывает Александр Дюринский, директор по развитию ГК «КРОНДЕ».

Подробнее на стр. 6



Старт горного направления!

В последнее десятилетие в России стали ощутимы тенденции усиления модернизации горной отрасли, замены старого оборудования, внедрения эффективных технологий: они обеспечивают конкурентоспособность отрасли. В этой связи логичным шагом явилось открытие направления поставок горного оборудования у компании «КронДе» осенью 2012 года. Комментирует Андрей Дыхнилкин, зам. руководителя горно-промышленного направления «КронДе».

Подробнее на стр. 7



«Трубы Победы»: РЕИНКАРНАЦИЯ

В год 200-летнего юбилея победы российских войск в Отечественной войне 1812 года до нас доносятся реальные звуки ТЕХ батальонов, под которые шли в атаку русские войска... Это стало возможным благодаря уникальному проекту Российского Рогового Оркестра «Трубы Победы», реализованному под эгидой Министерства Культуры РФ и группы компаний «КРОНДЕ». Военные марши впервые в истории мировой звукозаписи изданы в аутентичном роговом звучании.

Подробнее на стр. 8

В этом выпуске

Коротко о главном в 2012 году стр. 2

Диалог ГК «КРОНДЕ» с партнерами стр. 3

Пассажирские порты – с европейским размахом! стр. 4

Будущее отдела металлообработки – «умное производство»! стр. 5

КАЧЕСТВЕННОЕ развитие дилерской сети стр. 6

Выставки и семинары стр. 6

Старт горного направления стр. 7

«Трубы Победы» – РЕИНКАРНАЦИЯ стр. 8

Анонс

Подробнее на стр. 2

ГК «КРОНДЕ»: КОМПЛЕКСНЫЙ ПОДХОД К НОВОМУ ГОДУ!



Инжиниринг: комплексные решения «под ключ»

В современных условиях роль инжиниринга как объекта международной торговли быстро возрастает. Чтобы идти в ногу со временем, компании «Кронштадт» и «КронДе» увеличивают глубину своего участия в инжиниринговых проектах. Они стремятся «бесшовно» интегрировать свою работу в работу проектных институтов, не отставая от них по уровню технической грамотности; модернизируют логистическую систему; оптимизируют сервисное обслуживание в гарантийный и постгарантийный периоды; обучают персонал. А это – не что иное, как системный, ответственный подход, дающий клиенту уверенность в качестве продукции.

Работая над номенклатурой поставляемого оборудования, компании «Кронштадт» и «КронДе» выбирают только самое технологичное, современное, экономичное и соответствующее производственным условиям российских заводов. Портфель брендов формируется с учетом российских условий эксплуатации. Это не может не вызвать интерес заказчиков: с нами эффективно сотрудничают предприятия нефтегазовой, судостроительной, горнодобывающей, металлургической, строительной, пищевой промышленности, ТЭК.

Стоит отметить и производство металлообрабатывающих станков KRONDE на мощностях мировых производителей: этот уникальный способ организации производства совмещает в себе сильные стороны различных стран-изготовителей.

Клуб дилеров: комплекс привилегий!

Компания «КронДе» активно занимается расширением своей дилерской сети в регионах. 2012 год обозначил важную веху

развития дилерских отношений: нас интересует не количественный, а качественный подход – акцент делается на поставках оборудования в выгодном для дилеров ценовом диапазоне. Это в основном серийное оборудование, которое быстро и легко находит путь к конечному клиенту. Однако наша техническая поддержка зачастую

вдохновляет дилеров заказывать самые экзотичные варианты промышленного оборудования через наши зарубежные отделения KRON-CIS и Kron Industrial.

Для компании важно формирование не просто дилерской, а партнерской сети. Членство в нашем «Закрытом Клубе Дилеров» предполагает серьезные привилегии: дилерские скидки, совместное участие в тендерах и презентациях, корпоративное обучение по программе «Академия КронДе», предоставление рекламных материалов, помощь в продвижении и, наконец, формирование складского запаса «КронДе» при учете пожеланий регионального партнера.

Независимая логистика: важное звено комплексной работы

Разветвленная дилерская сеть и собственные представительства сделали ГК «КРОНДЕ» более оперативной при обработке заказов, но глобальное рыночное преимущество, отличающее группу компаний от подавляющего числа конкурентов, – это полностью независимая от субподрядчиков логистика.

Таможенно-логистическая компания «Канонерский» уже больше года занимается сопровождением всех этапов ВЭД. Это заключение контрактов, экспедирование, разработка эффективных схем доставки, таможенное оформление, международные и внутрироссийские перевозки. В качестве «плацдармов» для доставки грузов используются принадлежащие холдингу складские комплексы в Германии, Финляндии и России.

Профессионализм логистического и юридического отделов, многолетний опыт участия во внешнеэкономической деятельности – обеспечивают уверенные позиции «Канонер-

ского» в такой сложной сфере, как поставки промышленного оборудования, где недопустим «простой» производства конечного заказчика из-за промедления на таможне.

2013: Основные направления в комплексе поставок

Если подробнее останавливаться на основных направлениях промышленных поставок ГК «КРОНДЕ», то это, конечно, оборудование судовое и портовое; оборудование для объектов нефтегазового комплекса; для металлообработки и сварки; общепромышленное.

В направлении поставок судового и портового оборудования за 14 лет работы мы достигли высочайшего уровня как по сложности проектов, так и по уровню заказчиков. Известно, что сегодня в новом оборудовании нуждаются суда для транспортного обеспечения арктического региона, для освоения месторождений на шельфе замерзающих морей Арктики и Дальнего Востока.

Наше судовое и портовое снабжение на 2012-2013гг. включает широкий спектр поставок судового оборудования от мирового гиганта **Hyundai**, водометные движители **Hamilton Jet**, судовые краны **Melkal**, судовое палубное оборудование **Tripomet**, мобильные телескопические трапы **FMT**, судовые насосы **Desmi** и др.

В 2012 году наш холдинг заключил контракты с несколькими ведущими мировыми компаниями-поставщиками. В *нефтегазовой сфере* это партнерство «Кронштадт» с компаниями **Lanemark HC** (универсальные промышленные горелки) и **Faudi** (фильтры и сепараторы). В сфере оборудования для *металлообработки* новыми поставщиками стали компании **IMCAR** (листогибочное оборудование), **Beckwood** (штамповочные прессы) и **HYUNDAI WELDING** (сварочные материалы). *Промышленное направление* ГК «КРОНДЕ» также отмечено появлением новых поставщиков: **JFK Kubler** (фильтр-прессы и фильтрующие системы для очистки); **Varisco** (самовсасывающие центробежные насосы).

ГК «КРОНДЕ» в меняющемся мире

Вступление России в ВТО лишней раз подчеркнуло необходимость модернизировать отечественные предприятия разных отраслей, вводить инновационные решения. В свою очередь, компании-поставщики высокотехнологичного промышленного оборудования – такие, как «Кронштадт» и «КронДе», – задумываются об открытии новых направлений поставок.

Нашей перспективной новинкой в 2012 году стали поставки *оборудования для аэропортов*. Скоро пассажиры международного аэропорта «КАЗАНЬ» смогут оценить удобство посадки и высадки в новом терминале 1А: здесь будут работать четыре телескопических трапа **FMT**, обеспеченные компанией «Кронштадт». Для нас это уже второй крупный контракт. Напомним, весной 2011 года телетрапы FMT были установлены в пассажирском порту «Морской Фасад» (СПб). Планируем и дальше укреплять свои позиции на рынке оборудования для морских пассажирских терминалов и аэропортов.

Еще одно перспективное направление, которым мы начинаем заниматься – горно-шахтное оборудование. Российская металлургия, благодаря вступлению страны в ВТО, попала в «топ» последних новостей. Запланировано глубокое техническое перевооружение и модернизация производств по добыче сырья, что повысит востребованность горно-шахтного оборудования нового поколения.

Газовые котельные и микротурбины – инновационное направление поставок ГК «КРОНДЕ», оно только начинает отвоевывать позиции на российском рынке. Экологичность микротурбин, способность к автономной выработке электроэнергии и тепла делают их незаменимыми для промышленных и социальных объектов.

Говоря о госучреждениях, нельзя не упомянуть о современных законодательных тенденциях. Переход к федеральной контрактной системе с июня 2012 года обеспечивает новое качество управления государственным заказом. ГК «КРОНДЕ» эти новации не пугают: мы активно участвуем в электронных торгах и делаем лучшие, конкурентоспособные предложения, благодаря обширной линейке поставляемого оборудования. Для нас большой плюс – прозрачность и уход от «человеческого фактора», который раньше определял выбор закупщиков на местах.

Итак, какие преимущества обеспечивает себе группа компаний «КРОНДЕ», вступая в 2013 год? Ставки на современное высокотехнологичное оборудование и его сервисную поддержку, открытие перспективных направлений поставок, развитая внешнеэкономическая деятельность, независимая логистика, укрепление филиальной и дилерской сети и, главное, **комплексный подход** – все эти составляющие делают холдинг достойным игроком западно-ориентированного рынка промышленного оборудования России и стран СНГ.

Коротко о главном в 2012 году

Поставки оборудования «Кронштадт» и «КронДе»:

- 4 телетрапа FMT для международного аэропорта «КАЗАНЬ»
- Масштабные поставки нефтегазового оборудования компаниям: «ВНИП-Нефть», «Сургутнефтегаз», «ЛУКОЙЛ-Волгограднефтепереработка», «Торговый дом «ЛУКОЙЛ» и др.
- Крупные поставки судового оборудования компаниям: «ЛСЗ Пелла», «Газпромнефть Шиппинг», «НМТП», «Адмиралтейские верфи», «ССЗ ЛОТОС», «Астраханский СЗ», «Океанрыбфлот», «Подводтехстрой», «Роснефтефлот», «СЗ Алмаз» и др.
- Ряд поставок современного компрессорного оборудования для Ростовской АЭС, «АвтоВАЗа», «Иркутскабеля», «КЧХК» и др.
- Солидный объем поставок металлообрабатывающего оборудования в разные сферы промышленности для «МСЗ-Акрон», «Теплоэнергетической компании «Титан»», ФГУП «Российский федеральный ядерный центр» и др.

- Дизельные пожарные станции на крупных промышленных объектах: «Лебедянский», «Трест Коксохиммонтаж», «Ново-Ильская ТЭС», «Велесстрой» и др.
- Большой объем поставок насосного оборудования для Колымской ГЭС, Зеленодольского судостроительного завода, «Карабашмеди», «Хенкель Рус», «Рошен», Procter and Gamble, «РосИнжиниринга» и др. Компания «Кронштадт» участвует в проекте расширения нефтепровода Каспийского Трубопроводного Консорциума.
- Значительное число поставок сильфонных компенсаторов для «Новолипецкого металлургического комбината», «РНПЗ», «СТЕПСТРОЯ», «Ванкорнефти» и др.
- Теплообменное оборудование для «Торгового Дома «Лукойл»», «ЛУКОЙЛ-Волгограднефтепереработки», «Сызранского НПЗ» и др.
- Огромный объем поставок общепромышленного оборудования для компаний: «ПОЛИЭФ», «Концерн Росэнергоатом», «Технопромэкспорт», «ЛЕННИИХИММАШ», «Северсталь» и др.

Управляющая компания «КРЕДОР»

- рада сообщить, что на данный момент:
- Завершено проектирование аутлет-центра Fashion House.
- Получены необходимые технические условия для инженерного обеспечения всей торгово-промышленной зоны на Таллинском шоссе – Europa Park; завершена разработка транспортной схемы.
- Полуразрушенное здание на Магнитогорской улице реконструировано в современный многофункциональный комплекс по обслуживанию и ремонту автомобилей; помещение сдано в эксплуатацию.
- Закончено проектирование реконструкции здания на Московском проспекте под медицинский центр общей площадью более 1000 м².
- Компания приняла участие в европейской специализированной выставке торговой недвижимости и розничных сетей MARIS 2012 (Канны, Франция), представив новую концепцию развития торговой зоны Europa Park.

«Центральному Агентству Недвижимости»

, несмотря на некоторый спад развития рынка недвижимости в посткризисный период, удается показывать неплохие результаты. Начало 2012 года было отмечено небольшим ростом цен на жилую недвижимость (в пределах 5%), а осенью, несмотря на ожидания многих, роста цен не произошло, и рынок остался на прежнем уровне, что, конечно же, на руку покупателям: можно приобрести жилье без лишней суеты.

Прозрачность отношений с клиентами и партнерами по бизнесу, повышенная ответственность за результаты работы и полная безопасность всех операций с недвижимостью – профессиональное кредо ЦАН.

Именно это обеспечило компании в 2012 году контракты со многими строительными компаниями Санкт-Петербурга и застройщиками коттеджных поселков.



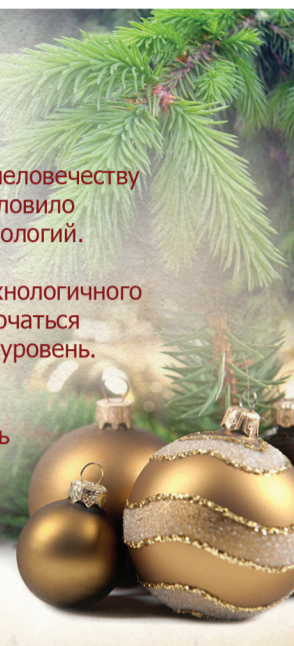
Уважаемые партнеры!

История Нового Года насчитывает, по меньшей мере, 25 веков. И каждый год дарит человечеству ту или иную степень прогресса. Так, вступление России в ВТО в 2012 году обусловило ускоренные темпы модернизации производств и внедрение инновационных технологий.

Группа компаний «КРОНДЕ», опираясь на свой многолетний опыт поставок высокотехнологичного оборудования ведущих мировых брендов и его сервисной поддержки, рада включиться в процессы модернизации и выводить предприятия России и стран СНГ на новый уровень.

Поздравляем всех наших партнеров с Новым 2013 годом!
Высокоэффективное сотрудничество в 2012 году позволило нам сохранить и укрепить отношения наших компаний. Желаем Вам процветания, благополучия и новых успешных совместных проектов!

Сергей Сухачев,
генеральный директор компаний промышленного направления ГК «КРОНДЕ»



КАМАЗ
От имени коллектива ООО «КАМАЗ-Энерго» и от себя лично выражаю руководству компании «Кронштадт» самые искренние слова признательности. Благодаря нашему плотному сотрудничеству, мы смогли реализовать все задуманные планы.

Мы признательны компании «Кронштадт» за весомый вклад в развитие ООО «КАМАЗ-Энерго» и помощь в комплектации современного высокотехнологического оборудования, отвечающего самым жестким европейским требованиям. Ваш результативный труд и добросовестное отношение к делу снизили заслуженное уважение на российском рынке оборудования.

Желаем Вам постоянного движения вперед, здоровья, счастья, новых побед, новых вершин. Пусть каждый новый день приносит только добрые перемены и светлые надежды! Надеемся и впредь на дальнейшее сотрудничество в этом направлении.

Р.Г. Шакиров
Генеральный директор ООО «КАМАЗ-Энерго»



Сотрудничество наших компаний началось с 2002 года, с небольших по объемам поставок импортных комплектующих на первые буксиры, строящиеся ОАО «Пелла».

С тех пор «Кронштадт» является надежным системным партнером нашего предприятия в оснащении строящихся судов различными видами оборудования.

Не только ответственность и оперативность в выполнении своих обязательств, но и высокий профессионализм, глубокое понимание технических решений, применяемых в мировой судостроительной практике, – предопределили наш выбор компании «Кронштадт» как поставщика современного высокотехнологичного оборудования для новых головных проектов судов – рыбопромыслового судна ярусного лова проекта PL 475 и судна комплексного портового обслуживания проекта СКПО-1000.

Высоко ценим вклад компании «Кронштадт» в комплектацию продукции нашего предприятия оборудованием, отвечающим самым современным требованиям, и будем рады дальнейшему расширению взаимовыгодного сотрудничества.

Я.П. Рейдерман
Заместитель генерального директора ОАО «Пелла»



Мы высоко ценим вклад компании «Кронштадт» в комплектацию завода «Полиом» современным оборудованием. Хотим отметить профессионализм сотрудников, оперативность и ответственность, глубокое понимание технических решений, применяемых при проектировании систем пожаротушения. Мы рекомендуем «Кронштадт» как надежного поставщика высокотехнологичного оборудования.

Компания «Кронштадт» совместно с заводом VN PUMPEN (Германия) осуществила проектирование, производство и поставку насосов для системы пожаротушения строящегося завода по производству полипропилена ООО «Полиом» (г. Омск). Пусконаладочные работы были произведены в 2012 году – ко времени завершения строительства завода. Система пожаротушения работает бесперебойно и нареканий не вызывает.

И.Б. Тихонов
Главный технолог ООО «Полиом»



ОАО «Московский судостроительный и судоремонтный завод» (МССЗ) – один из старейших заводов в России. С момента основания в 1936 году здесь было построено свыше 1800 судов общей габаритной длиной более 52 000 метров. Сегодня МССЗ – яхтенная верфь полного цикла с собственным судокорпусным, окрасочным, электромонтажным, механосборочным, интерьерным производством. Благодаря применению уникального оборудования и иностранных технологий, уровень качества производимой нами продукции не отличается от зарубежных аналогов. В 2002 году завод прошел процедуру подтверждения системы управления качеством на соответствие стандартам ISO 9001.

ООО «Кронштадт» является нашим поставщиком судового оборудования. В частности, «Катран» – проект катера Московского Судоремонтного и Судостроительного Завода, для которого компания «Кронштадт» поставляет водометные движители Hamilton Jet. Скажем кратко: «Кронштадт» – грамотен и надежен. Он достойно носит историческое имя.

А. Редченков
Ведущий инженер проекта «Катран»



Администрация ООО «Троцеллен РУС» выражает признательность ООО «Кронштадт» за оперативную

поставку пожарного насоса с дизельным приводом AGCO SISU DIESEL 33DSP, приобретенного по рекомендации страховой компании в целях выполнения требований пожарной безопасности, а также за качественный монтаж и пусконаладочные работы.

За время проведения работ сотрудники фирмы продемонстрировали высокий профессионализм и компетентность. Работы выполнены в сжатые сроки и с высоким качеством. Желаем компании «Кронштадт» перспективного развития и процветания!

В.В. Банков
Главный инженер «Троцеллен РУС»



АО «Зорлу» является крупнейшей компанией в энергетическом секторе

Турции. Компания занимается строительством газотурбинных электростанций «под ключ», включая поставку технологического оборудования, пусконаладочные работы, ввод в эксплуатацию и последующее обслуживание. Компания имеет свои газотурбинные электростанции в Турции, Пакистане, Израиле и России.

С компанией «Кронштадт» мы сотрудничаем много лет. За эти годы мы приобрели большое количество сильфонных компенсаторов Belman и другого оборудования для строительства ТЭС «Терешково» и ГТЭС «Кожухово» в Москве. Все оборудование было высокого качества и поставлялось своевременно. Сотрудничество с петербургским поставщиком оправдало наши ожидания: компания «Кронштадт» показала себя компетентным партнером, способным брать на себя обязательства и выполнять их в срок, оперативно согласовывать сложные договоры и предлагать гибкие условия. Мы планируем и дальше сотрудничать с ООО «Кронштадт» и рассчитываем на такой же высокий профессионализм и ответственность сотрудников компании.

Э.Ф. Гулузаде
Начальник отдела материально-технического снабжения (МТО)

Спасательные шлюпки для крупного грузоперевозчика

Компания «Кронштадт» поставила комплект спасательных устройств «Енисейскому речному пароходству».

Летом 2012 года судовой департамент компании «Кронштадт» выиграл тендер и осуществил отгрузку 2 партий спасательных шлюпок GEPA танкерного исполнения в комплекте со спуско-подъемными устройствами для ОАО «Енисейское речное пароходство» (г. Красноярск). «Кронштадт» планирует развивать поставки спасательных устройств и сотрудничество с «Енисейским пароходством», являющимся основным перевозчиком грузов по водным путям Енисея.

На сегодняшний день компания «Кронштадт» поставляет широкий спектр спасательных шлюпок, плотов и СПУ, в том числе закрытые спасательные корабельные

шлюпки различной вместимости, спускаемые свободным падением (при помощи СПУ) или механическими средствами (при помощи шлюп-балки). Все шлюпки, поставляемые «Кронштадт», имеют хорошие показатели устойчивости и маневренности, а также способности к самовыравниванию, и обеспечиваются огнестойкой изоляцией. Проектируются и производятся согласно SOLAS 83 попр. 96.



Досрочная поставка насосов Новокуйбышевскому заводу «Роснефти»

Компания «Кронштадт» поставила насосные агрегаты для проекта модернизации Новокуйбышевского завода масел и присадок «Роснефти».

Летом 2012 года компания «Кронштадт» поставила насосные агрегаты Sundyne (Франция) для установки изодепарафинизации (IDW) на ОАО «Новокуйбышевский завод масел и присадок». Поставка осуществлена с опережением сроков, обозначенных в договоре.

НЗМП выпускает 63 вида индустриального, судового, закалочного и специального моторного масла и был создан на базе мощностей Новокуйбышевского НПЗ. Замена оборудования производится в рамках программы модернизации перерабатывающих мощностей НК «Роснефть», в соответствии с которой к 2015 году компания перейдет на выпуск топлива, соответствующего стандарту евро-5. Это стандарт качества, регламен-

тирующий нормы содержания полициклических ароматических углеводородов и серы.

«Кронштадт» активно участвует в проектах переоборудования российских предприятий топливно-энергетического комплекса, поставляя партнерам сложное оборудование (теплообменное – Gea Mashimpeks, насосное – Sundyne и др.), способствующее достижению высоких финансовых результатов и повышению уровня экологичности производства.



«Кронштадт»: Пассажирские порты – с европейским размахом!

Уже с апреля 2013 года пассажиры смогут оценить удобство посадки и высадки в новом терминале международного аэропорта «КАЗАНЬ»: здесь будут работать 4 телескопических трапа FMT (Швеция). Поставкой и монтажом оборудования занимается компания «Кронштадт». Для нее это уже второй крупный контракт – весной 2011 года завершилась установка телетрапов FMT в круизных терминалах морского пассажирского порта «Морской Фасад» Санкт-Петербурга.

Телескопические мобильные трапы (ТМТ) – это современное решение для пассажирских портов, необходимое для безопасного, комфортного и быстрого перемещения людей между лайнером и пассажирским терминалом без промежуточного выхода на улицу. Специалисты подчеркивают их простоту и надежность, низкие затраты на обслуживание, контроль потока пассажиров, исключение работы спецтехники на месте стоянки воздушных судов и способность защитить пассажиров от погодных неурядиц.

«Телетрапы уже много лет применяются в пассажирских портах во всем мире, мы рады сообщить о том, что в России стремительно расширяется география использования этого оборудования: компания «Кронштадт» поставила его «Морскому Фасаду», а затем и аэропорту «КАЗАНЬ», – комментирует генеральный директор ООО «Кронштадт» Сергей Иванович Сухачев. – Эксклюзивное партнерство нашей компании с одним из ведущих мировых производителей телетрапов FMT позволяет реализовывать самые масштабные проекты «под ключ» на территории РФ».

Напомним, «Морской Фасад» считается суперсовременным не только по российским, но и по мировым меркам и является единственным в России портом, оснащенным телескопическими мобильными трапами. Оба ТМТ, сконструированные по индивидуальному проекту FMT и поставленные компанией «Кронштадт» порту, позволяют принимать паромы и крупные круизные суда с высотой лацпорта от 7 до 11 метров от уровня моря.

По словам начальника отдела экономики, финансов и управления государственным имуществом Аппарата Кабинета Министров Татарстана Руслана Шакирова, по 50% акций находятся в федеральной и частной собственности (болгарская компания «Химимпорт»). Чиновник отмечает, что «при наличии хорошего аэропорта можно будет сделать из него хаб и привлечь зарубежных перевозчиков».

Международный аэропорт «Казань» уже сегодня существенно расширил географию полетов, частоту рейсов и вместимость воздушных судов по международным и внутренним направлениям. 7 ноября 2012 года терминал «1А» начал работать в стартовом режиме. Он оснащен самыми современными технологиями обслуживания пассажиров, воздушных судов и обработки багажа.

Модернизация ОАО «Международного аэропорта «КАЗАНЬ» – поистине грандиозный проект в жизни региона: инвестиции в него составили 400 миллионов евро. С участием болгарского инвестхолдинга «Химимпорт», немецкой проектной компании «Фрапорт АГ» и турецкой стройфирмы «Монотек» производится полная реконструкция терминалов и прочей инфраструктуры аэропорта в 3 этапа: к Универсиаде 2013 года, футбольному чемпионату мира 2018 года и затем до 2025 года (дата окончания строительства). Она предусматривает расширение площади авиапорта, что в свою очередь, позволит увеличить пассажиропоток в 10 раз. К 2013 году он сможет обслуживать до 5 миллионов пассажиров ежегодно.



Технологии комфорта и безопасности

Компания FMT – один из ведущих мировых производителей телетрапов и специализированного оборудования для аэропортов и морских пассажирских терминалов. 50-летний опыт производства и разработок позволяет компании успешно сохранять традиции и постоянно совершенствовать технологии. Оборудование FMT Aircraft Gate Support AG соответствует самым жестким международным стандартам безопасности и сертифицировано для применения в РФ. Компания предлагает различные варианты запатентованных нестандартных решений, внедряемых в комплексные системы морских и авиационных портов.

Напомним, FMT производит следующее оборудование для аэропортов:

1. Телетрапы различных конструкций и дизайна.
2. Визуальные системы наведения при парковке воздушного судна APIS++.

3. Наземные системы обслуживания воздушных судов Rop-up без использования автотранспорта: заправка топливом, водой, подача электропитания 115 В / 400 Гц, подача воздуха для запуска двигателя и системы кондиционирования.

4. Автоматическая система управления всеми системами аэропорта ATLANTIS.

Компания ООО «Кронштадт» существует на российском рынке с 1998 года и занимается подбором и поставками современного высокотехнологичного оборудования мировых производителей на территорию РФ и стран СНГ. Компания имеет представительства в Германии (Kron-CIS) и США (Kron Industrial). Зарубежные офисы напрямую сотрудничают с европейскими и американскими производителями. Прямые дилерские соглашения и отлаженная логистика дают компании «Кронштадт» возможность минимизировать стоимость и сроки поставки оборудования в любую точку мира. «Кронштадт» имеет большой опыт работы с проектными институтами, конструкторскими организациями и дизайн-бюро.

Являясь эксклюзивным представителем FMT в России с 2010 года, «Кронштадт» поставляет высококачественное оборудование, отвечающее конкретным задачам каждого порта. Компания также осуществляет монтаж, пусконаладку и тестирование, сдачу в эксплуатацию и сервисное обслуживание этого оборудования.

Ирина Захарова

Листогибочные прессы для аэропортового комплекса Казани

В рамках работ по вводу в эксплуатацию мобильных телескопических трапов Казанского аэропорта компания «КронДе» осуществила поставку листогибочных прессов Denep Makina, изготовленных в соответствии с европейскими стандартами безопасности в области машиностроения.

Данное металлообрабатывающее оборудование с усилием 3м/1200кг предназначено для строительства дополнительных металлоконструкций на телетрапах аэропорта.

Мобильными телескопическими трапами в ГК «КРОНДЕ» занимается отдел судового и портового оборудования, который и поставил их для аэропорта. Но, благодаря слаженной работе всей команды холдинга, к проекту реконструкции Казанского аэропорта подключился также отдел металлообработки, который смог предоставить необходимое металлообрабатывающее обо-

рудование. Тесная связь между отделами позволяет работать максимально эффективно и комплексно подходить к реализации проектов.



Компрессорная станция ComrAir для АВТОВАЗ

Департамент компрессорного оборудования компании «КронДе» выиграл тендер и поставил воздухообрабатывающее оборудование ComrAir на ОАО «АВТОВАЗ».

Компрессорная станция ComrAir L29 от «КронДе» с системой очистки и подготовки сжатого воздуха с адсорбционным осушителем будет установлена на линию совместного производства «АВТОВАЗ» и его акционера и стратегического партнера, французского автоконцерна Renault / Рено.

ГК «КРОНДЕ» имеет опыт сотрудничества с холдингом «АВТОВАЗ» по другим направлениям поставок. В 2008 году департаментом насосного оборудования ГК был осуществлен проект поставки дизельных насосных станций пожаротушения SisuDiesel для совместного предприятия «GM-АВТОВАЗ». Компания «КронДе» планирует дальнейшее расширение сотрудничества с АВТОВАЗом в сфере поставок промышленного оборудования различного назначения.

Винтовые компрессоры ComrAir с фиксированным регулируемым приводом и интегрированным контроллером серии L23-L29 были разработаны на основе анализа «обратной связи» от клиентов. Данные компрессоры оказались чрезвычайно востребованы рынком, так как предоставляют возможность снизить энергозатраты и стоимость владения без ущерба для эффективности и качества работы.



«Кронштадт»: Будущее отдела металлообработки – «умное производство»!



12 октября 2012 года отделу металлообработки ГК «КРОНДЕ» исполнилось 2 года. О том, как все начиналось и чего мы смогли добиться за это время, рассказывает Андрей Ефимов, руководитель отдела металлообрабатывающего оборудования холдинга.

– Андрей Олегович, расскажите, как в компании зародилась идея заняться оборудованием для металлообработки?

– Традиционно стратегическими партнерами ГК были предприятия судостроительной и нефтегазовой отраслей. В течение многих лет шло комплектование строящихся и действующих объектов различным оборудованием, арматурой, устройствами. Но ведь, прежде всего, судостроительная верфь – это сложное металлообрабатывающее производство. Так же и в структуре любого нефтегазодобывающего комплекса есть большое количество производственных предприятий, обеспечивающих его бесперебойное функционирование. Так вот, исходя из этих соображений, руководство холдинга и решило открыть новое направление деятельности – поставки промышленного оборудования для металлообработки, резки и сварки металлов. Это дало возможность, во-первых, расширить товарную линейку предложений для существующих заказчиков, а, во-вторых, увеличить свою долю рынка за счет других отраслей промышленности: машиностроение, энергетика, строительная отрасль, химическая и пищевая промышленность. Штат нового подразделения составили сотрудники с многолетним опытом поставок и сервисного обслуживания металлообрабатывающего оборудования.

– **Как формировалась номенклатура оборудования для обработки металла?**

– Мы стали искать конкурентоспособный товар, к которому были бы лояльны требовательные российские заказчики на давно сформированном и весьма насыщенном рынке оборудования. Россия, да и весь мир, к этому времени уже преодолели пик экономического кризиса, поэтому можно было найти новых потенциальных игроков, заинтересованных в работе на российском рынке, либо договориться с опытными компаниями, стремящимися к увеличению своих объемов поставок. Как раз в это время (октябрь 2010 года) в Германии проходила крупнейшая в Европе выставка, посвященная технологиям листовой металлообработки. Результатом нашей поездки стало формирование нашего товарного портфеля, представленного 12 европейскими, турецкими и тайваньскими брендами.

– Как формировалась номенклатура оборудования для обработки металла?

– Мы стали искать конкурентоспособный товар, к которому были бы лояльны требовательные российские заказчики на давно сформированном и весьма насыщенном рынке оборудования. Россия, да и весь мир, к этому времени уже преодолели пик экономического кризиса, поэтому можно было найти новых потенциальных игроков, заинтересованных в работе на российском рынке, либо договориться с опытными компаниями, стремящимися к увеличению своих объемов поставок. Как раз в это время (октябрь 2010 года) в Германии проходила крупнейшая в Европе выставка, посвященная технологиям листовой металлообработки. Результатом нашей поездки стало формирование нашего товарного портфеля, представленного 12 европейскими, турецкими и тайваньскими брендами.

По возвращении в Петербург началась активная работа по подготовке рекламных материалов, наполнению сайта компании, рассылке коммерческих предложений. Мы работали в офисе до позднего вечера, а времени все равно не хватало... Эти усилия себя оправдали: вскоре был заключен первый серьезный контракт на поставку листогибочного пресса для московской компании «Трубометаллокомплект», выпускающей сантехническое оборудование.

– Какие еще события Вы можете отнести к этапу становления отдела?

– Конечно, это участие в выставке BLECH RUSSIA в марте 2011 года в Санкт-Петербурге. Здесь мы выступили уже как полноправный участник рынка станкостроения. Хотя наш стенд и был небольшой (всего метров 40), оборудование оказалось востребовано заказчиками: неслучайно прямо с выставки мы продали петербургской строительной компании еще один листогибочный пресс. На стенде также демонстрировались два ленточнопильных станка, которые после выставки были отгружены компании «Варел НТС» в город Курган для

оснащения строящегося там завода по выпуску бурового оборудования.

Кроме того, были показаны гильотинные ножницы, профилигибочный станок и двухвалковая листогибочная машина: впоследствии на ней были изготовлены детали интерьера строящейся станции петербургского метро «Бухарестская».

– С какими клиентами у нас сложились тесные партнерские отношения?

– Среди наших ключевых партнеров – ОАО «КАМАЗ», одно из крупнейших автомобилестроительных предприятий России. Мы поставляли туда партию трубогибочных станков для оснащения нового опытного производства. Сейчас готовится следующая поставка: пресс-ножницы, ленточнопильные станки, гильотинные ножницы, ленточношлифовальные станки.

Еще один важный для нас заказчик – теплоэнергетическая компания «Титан» (Казахстан). Эта республика сейчас активно развивается, проводит серьезную модернизацию многих производств, поэтому выход на рынок Казахстана для нас будет очень перспективен. Компании «Титан» мы поставляем листогибочный пресс производства турецкой фирмы Dener Makina, нашего стратегического партнера по листообработке. На прессе можно обрабатывать листы длиной до 6 метров.

Также нельзя не упомянуть о поставке мощного гидравлического профилигибочного станка производства итальянской компании Somas ремонтно-механическому заводу «МСЗ-Акрон» (в структуре ГК «Акрон»), поставщика азотных и комплексных минеральных удобрений и продуктов органического синтеза и неорганической химии. Наш профилигиб будет установлен на производстве спиральных труб для комплектации оборудования, применяемого в производстве аммиака. Сегодня мы участвуем еще в нескольких тендерах ГК «Акрон».

Прочные партнерские отношения, на мой взгляд, складываются у нашего отдела с машиностроительным предприятием «Пелла-Маш». Компания является дочерней фирмой Ленинградского судостроительного завода «Пелла», с которым с 2002 года сотрудничает отдел судового и портового оборудования «Кронштадт». Сейчас нами подготовлено техническое предложение

по комплексному оснащению металлообрабатывающим оборудованием строящегося цеха завода.

– Какое самое яркое событие вспоминается Вам за прошедшее время?

– Думаю, московская «Металлообработка-2011», крупнейшая российская профессиональная выставка, посвященная технологиям резки, гибки, сварки, механической обработки, штамповки металлов. Для любой производственной, станкостроительной или инженеринговой компании участие в этом специализированном мероприятии очень престижно, поскольку до него нужно, как говорится, «дорастить». И то, что в первый же год существования нашего отдела мы сумели организовать полноценное участие в ней, оборудовать стенд с действующими станками (портальная машина плазменной резки, листогибочный пресс, семейство пресс-ножниц) – запомнится, конечно, надолго.

– Какие перспективы нас ждут? Какое место, на Ваш взгляд, занимает ГК «КРОНДЕ» в данной отрасли сегодня?

– Перспективы, я считаю, многообещающие! Мы закрываем линейку машин для раскроя, гибки, пробивки листового металла и металлического профиля. Интенсивно развивается направление оборудования для механической обработки – это токарная, фрезерная, сверлильная, расточная группы. У нас интересные предложения по финишной обработке изделий и поверхностей. ГК «КРОНДЕ» начала выпуск металлорежущих станков под собственной торговой маркой KRONDE. Эти машины уже сейчас начинают приобретать известность как надежное недорогое оборудование, изготовленное на заводах ведущих производителей и адаптированное к требованиям российских заказчиков.

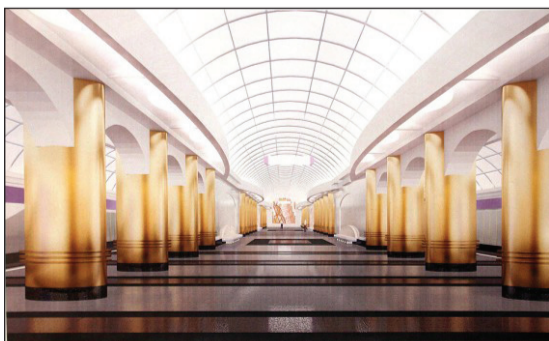
Мы думаем о возможности открытия собственного демонстрационного зала, на базе которого можно будет развернуть проектно-инжиниринговый центр, решающий задачи создания новых или модернизации существующих производств.

Сегодня России нужны свежие инженерные решения, новое высокотехнологичное оборудование. А накопленный потенциал ГК «КРОНДЕ» дает нам возможность стать тем самым «умным» звеном в цепочке поставщиков для «умных предприятий».

Беседовала Мариам Шульгина

ГК «КРОНДЕ» участвует в оформлении вестибюля станции метро «Бухарестская» (Санкт-Петербург)

Департамент металлообрабатывающего оборудования ГК «КРОНДЕ» оказал содействие в подготовке открытия новой станции «Бухарестская» на 5 линии Петербургского метрополитена. Колонны в вестибюле строящейся станции были оформлены латунными листами, обработка которых была произведена на 2-валковой листогибочной машине BendMak, предоставленной «КРОНДЕ».



Изготовление латунных декоративных элементов для колонн вестибюля новой станции было произведено операторами «КронДе» на 2-валковой листогибочной машине с ЧПУ для гибки цилиндрических и полицилиндрических форм модели BTR 15/2,0 (1500 x 2,0) турецкого производителя BendMak. Ее конструкция и принцип работы позволяют получать как малые диаметры гибки на тонком листе, так и некруглые формы: квадратные баки со скругленными углами, треугольные и овальные формы (в данном

случае были произведены заготовки типа «полуoval» из латуни толщиной 3 мм).

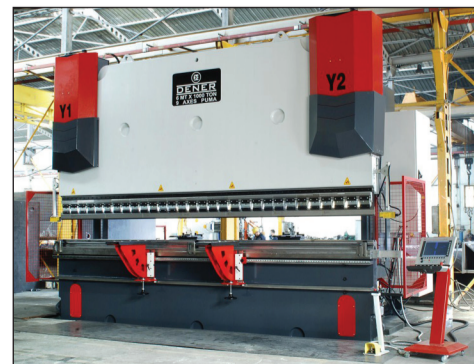
«Бухарестская» будет располагаться на 5 линии метрополитена между станциями «Волковская» и «Международная» в составе второго пускового участка Фрунзенского радиуса. Строительство станции было начато еще в 2006 году. Планируемая дата открытия станции, вестибюль которой будет встроен в торговый комплекс, – декабрь 2012 года.

Мощный листогибочный пресс от «Кронштадт» будет установлен на крупнейшем энергетическом предприятии Казахстана

Компания «Кронштадт» заключила контракт на поставку гидравлического листогибочного пресса Dener Makina модели Smart 300 x 60 для крупнейшего энергетического предприятия Казахстана ТОО «Теплоэнергетическая компания «Титан». Отгрузка намечена на начало октября.

ТОО «Теплоэнергетическая компания «Титан» принадлежит ГК «ТИТАН». Группа является одним из крупнейших поставщиков металлопроката в Казахстане. С момента начала переговоров по данной поставке (октябрь 2011 года) проект прошел все этапы согласования с заказчиком под строгим контролем ведущих специалистов «Кронштадт». Листогибочный пресс будет применяться для изготовления корпусов теплообменников на производственной базе предприятия в г. Костанай. Модернизация производственных мощностей предприятия по производству отопительного оборудования осуществляется в рамках специальной программы Президента Казахстана по техническому перевооружению предприятий республики «Производительность 2020».

Ход гидравлических цилиндров пресса Dener Makina Smart 300 x 60 от «Кронштадт» контролируется линейными датчиками на каждом цилиндре и синхронизируется ЧПУ управляемыми пропорциональными клапанами, что обеспечивает высокую точность работы машины. Соответствие станка европейским стандартам безопасности в области машиностроения гарантирует его бесперебойную и надежную работу в течение всего срока службы.





ГК «КРОНДЕ» развивает партнерские отношения с американским производителем тяжелых штамповочных прессов Beckwood. На сегодняшний день специалистами «Кронштадт» ведется работа по поставке прессов Beckwood для изготовления корпусных конструкций кораблей.

В ассортименте производимого компанией Beckwood оборудования – широкая линейка тяжелых штамповочных гидравлических прессов с усилием от 2000 тонн практически для любой отрасли промышленности. Компания в оптимальные сроки производит гидравлические прессы любой сложности под конкретные требования заказчика. Расходные материалы, используемые при производстве штамповочных прессов Beckwood, поставляются самыми надежными мировыми производителями, что гарантирует высокое качество конечного продукта.

Оборудование Beckwood проходит жесткий контроль качества на всех этапах производства: от проектирования до отгрузки заказчику.



Компания «Кронштадт» станет российским представителем производителя подруливающих устройств и винто-рулевых колонок Thrustmaster of Texas (США).

На 43-ей Международной нефтегазовой выставке и конференции офшорных технологий ОТС 2012 в США специалисты «Кронштадт» и Kron Industrial посетили крупнейший в мире завод по производству подруливающих устройств Thrustmaster, работающий в Хьюстоне с 1984 года. Дилерский договор между американским производителем и российской компанией, по которому «Кронштадт» станет уполномоченным представителем Thrustmaster на территории России, на сегодняшний день находится на стадии подписания. В данный момент специалисты «Кронштадт» занимаются разработкой проекта поставки двух винто-рулевых колонок Thrustmaster для установки на дренажном судне одного из крупных предприятий.



По результатам переговоров департамента судового и портового оборудования с официальным представителем Yanmar в России был заключен договор, который позволит «Кронштадт» поставлять в РФ и СНГ оригинальное судовое оборудование японского производителя на льготных условиях.

Yanmar производит под собственным брендом двигатели и дизель-генераторы для судовой промышленности. Двигатели Yanmar с успехом используются в составе пропульсивных модулей во всем мире, приводя в движение водометные движители Hamilton Jet. «Кронштадт», являясь эксклюзивным поставщиком водометных движителей Hamilton Jet (Новая Зеландия) в РФ, теперь сможет предложить своим заказчикам пропульсивные модули в составе водометных движителей Hamilton и двигателей Yanmar по ценам от производителя. Получая всё оборудование от одного поставщика, заказчик сможет существенно сэкономить свои ресурсы, не неся дополнительных расходов и не теряя времени на организацию поставок сопутствующего оборудования.



Новым поставщиком группы компаний станет Truflo – крупный американский производитель насосов стандарта API и технологических насосов для различных отраслей промышленности.

Результатом встречи ведущих специалистов «КРОНДЕ» и делегации Truflo, прошедшей во второй половине сентября, стало решение о подписании дилерского договора, который предоставит компаниям «Кронштадт» и «КронДе», входящим в ГК «КРОНДЕ», право официально представлять бренд Truflo на территории России.

Компания Truflo была основана в 1984 году в Северной Каролине, США, и с 1999 года производит насосное оборудование для очистки воды, применения на нефтехимических заводах, целлюлозно-бумажных комбинатах, в металлургической, фармацевтической, пищевой промышленности и на предприятиях, использующих парогенераторы и турбины.

Дилерская политика

ЭКСПО-2012

«КронДе»: КАЧЕСТВЕННОЕ развитие дилерской сети

Как и любая компания, «КронДе» стремится к росту объема продаж, расширению географии поставок и спектра предлагаемых продуктов, выводу на рынок и успешному продвижению собственных брендов.

Мы активно развиваем свою дилерскую сеть, через которую осуществляется существенная доля продаж, но сегодня развитие ведется не столько количественное, сколько качественное. Об этом мы сегодня беседуем с Александром Дюринским, директором по развитию ГК «КРОНДЕ».

– Александр Сергеевич, каков основной принцип формирования портфеля брендов холдинга?

– Мы понимаем, что лидерские позиции в долгосрочной перспективе может обеспечить принятие взвешенных решений при заключении партнерских договоренностей с мировыми производителями оборудования; ориентация только на бренды, соответствующие условиям эксплуатации на российском производстве и финансовым возможностям клиентов; а также максимальная концентрация на построении стабильных отношений со своими региональными представителями. Зачастую именно дилеры предлагают нам идеи: какие новые направления поставок открыть. Так в 2012 году, благодаря дилерскому запросу, у нас появились для поставок мотопомп Varisko (Италия).

– Уже больше года существует Закрытый клуб дилеров, создание которого ограничило количество региональных представителей. Как это вписывается в стратегию развития «КронДе»?

– Теперь «КронДе» может уделить все возможное внимание качественному развитию сотрудничества с каждым из своих дилеров. Четко определены схемы взаимодействия между поставщиком и дистрибьютором, преференции соответственно, требования к ним.

– Какие преимущества дает компании членство в этом клубе?

– Наши дилеры пользуются серьезными привилегиями, но и берут на себя ответственность – в полной мере следовать принципам «КронДе», содействуя модернизации заводов своего региона и популяризации технологий и оборудования.

Мы предлагаем своим региональным представителям гибкие условия сотрудничества, позволяющие расширить их возможности и увеличить прибыль. Ориентируясь на стадию развития бизнеса и свои цели, компания может стать либо независимым

дилером «КронДе» (сотрудничающим как с нами, так и с другими поставщиками), либо эксклюзивным дилером «КронДе» (сотрудничающим только с нашей компанией). Также, в зависимости от профиля компании, дилер может поставлять полный спектр оборудования от «КронДе» или его отдельные группы.

– В чем отличие подхода к эксклюзивным и независимым дилерам?

– Безусловно, стабильная крупная компания и молодой бизнес, только формирующая линейку поставок, не могут ждать от поставщика одного и того же. Мы ориентируемся на реальные потребности своих партнеров. Например, любой независимый дилер знает, что вступление в Клуб не только обеспечит ему расширение линейки продукции, но и даст возможность делать клиенту комплексные предложения. Мы предоставляем своему региональному дилеру выгодные закупочные цены, а наличие оборудования и комплектующих на складах «КронДе» в Москве и Санкт-Петербурге позволяет ему максимально сократить время заказа и доставки. При этом независимый дилер свободен в выборе поставщика. Он всегда может сравнить наше предложение с предложением конкурентов и выбрать оптимальное. А если компания стремится развивать новое направление бизнеса, то в этом поможет грамотный подход менеджера состава компании «КронДе».

Наши эксклюзивные партнеры пользуются рядом дополнительных преимуществ, таких как: переадресация лидеру в регионе запросов/заказов, поступающих в офис «КронДе» от региональных клиентов, возможность влиять на формирование складского запаса оборудования и комплектующих на наших площадках в Санкт-Петербурге и Москве и бронировать часть запаса под свои нужды. Также они обладают совещательным голосом при формировании линейки продукции, и главное, имеют возможность, пользуясь всеми преимуществами холдинга, укреплять свои позиции в регионе.

– Провокационный вопрос: зачем вообще крупной компании с многолетним опытом работы и внушительной базой клиентов вступать в «Клуб Дилеров КронДе»?

– Ответ очень прост: при сотрудничестве с международной группой компаний «КРОНДЕ» (куда входит «КронДе») можно закупать оборудование без необходимости заниматься внешнеэкономической деятельностью со всеми вытекающими из нее. Так, благодаря собственному тамо-

женно-логистическому оператору «Канонерский», представительствам в Германии (KRON-CIS) и США (Kron Industrial), а также складским комплексам в Германии и Финляндии – наши дилеры могут существенно минимизировать сроки поставок оборудования.

– За время существования клуба Вы, наверное, определили портрет дилера «КронДе» – каков он?

– Какого-то определенного портрета у нас нет. Мы приглашаем к сотрудничеству как крупные региональные компании, хорошо знающие локальный рынок и укомплектованные штатом опытных специалистов, так и молодые компании, находящиеся на этапе завоевания рынка, формирования линейки продукции и стремящиеся к развитию своего бизнеса без «неподъемных» инвестиций.

– Обозначьте основную тенденцию развития дилерских отношений?

– Ассортиментный подход. Дилеры приходят за одним оборудованием, а увидев нашу широкую линейку продукции, заказывают дополнительно что-то еще. Например, те, кто заказывает металлообрабатывающее оборудование, часто берут также сварочное и компрессоры. Мы технически поддерживаем своих региональных представителей, обучаем их, находим даже самые экзотичные варианты промышленного оборудования благодаря нашим отделением KRON-CIS и Kron Industrial – и дилеры заказывают новые группы оборудования, которые бы не рискнули поставлять без нашей помощи. Отмечаю также, что в основном дилеры покупают те группы оборудования, которые можно легко и быстро продать клиентам: машины для металлообработки и сварки, компрессоры и насосы. Высокотехнологичное же оборудование с логически обоснованным иным уровнем цен – мы чаще поставляем своим конечным заказчикам напрямую.

Сегодня дилерская сеть холдинга «КРОНДЕ» охватывает крупнейшие города России, делая территориально отдаленных клиентов максимально близкими. Из ключевых региональных представителей можно выделить следующие компании: «НТ», «Корпорация Воздух», «Рослегион», «Торговый Дом «ТЕХНО-ДОН», «ТриЛеон», «ПневмоСтрой-Техника», «Метиз Сервис», «ДИСА», «ССК-Техно», «ВУДСТОК-Урал», «Промышленные ресурсы». Дирекции этих региональных партнеров неоднократно отмечают, что отношения с компанией «КронДе» – гарантия продуктивности их работы.

Беседовала Ирина Захарова



ВЫСТАВКИ:

- 13-я Международная специализированная выставка «Металлообработка-2012» (Россия, Москва)
- 22-я Международная выставка технологий обработки листовых металлов EuroBLECH (Ганновер, Германия)
- 43-я Международная нефтегазовая выставка и конференция офшорных технологий ОТС 2012 (США, Хьюстон)
- 30-й Международный конгресс и специализированная выставка по химическому машиностроению, биотехнологиям и защите окружающей среды «АСЧЕМА» (Франкфурт-на-Майне, Германия)
- 20-я юбилейная международная специализированная выставка «Газ. Нефть. Технологии-2012» (Москва, Россия)
- 11-я Международная конференция по развитию портов и судоходства и выставка «ТРАНСТЕК»
- 5-я Международная выставка катеров и яхт Moscow Boat Show и др.

СЕМИНАРЫ:

- Узкоспециализированный семинар «Иглофильтровое водопонижение» (Москва)
- Доклад «Сильфонные компенсаторы» на 24-м Мастер-классе по трубопроводной арматуре (СПб)
- Практический семинар «Применение резинокордных компенсаторов в энергетике» (СПб)
- Доклад «Применение в промышленности резинокордных компенсаторов» в рамках конференции «ВОДА В ПРОМЫШЛЕННОСТИ-2012» (Москва)
- Практический семинар «Применение современного оборудования и технологий в российской промышленности» (Тверь).

Ежегодное участие в выставках и тематических ярмарках, организация собственных семинаров и конференций – залог успешной работы на динамичном рынке поставщиков промышленного оборудования. В 2013 году ГК «КРОНДЕ» планирует расширять число отраслевых мероприятий со своим участием в России и за рубежом.

Горное оборудование

«КронДе»: Старт горного направления!

В России добываются многие виды минерального сырья, при этом на данном этапе развития компания «КронДе» остановила свой выбор на поставках оборудования для шахт малого и среднего сечения. Оно позволяет добывать цветной металл, железную руду закрытым способом и доставлять на переработку полученное сырье.

В последнее десятилетие в России стали ощутимы тенденции усиления модернизации горной отрасли, замены старого оборудования, внедрения эффективных технологий: они обеспечивают конкурентоспособность отрасли. В этой связи логичным шагом явилось открытие направления поставок горного оборудования у компании «КронДе» осенью 2012 года. Мы обратились за комментарием к Андрею Дыхнилкину, заместителю руководителя горно-промышленного направления «КронДе».



— Андрей Алексеевич, опишите ключевые тренды развития горнодобывающей отрасли в России, которые затрагивают компанию «КронДе».

— Потребители продукции тяжелого машиностроения (нефтегазовый комплекс, металлургия и горнодобывающий комплекс) обеспечивают свыше 80% поступлений в бюджет. Государство в соответствии со Стратегией развития тяжелого машиностроения на период до 2020 года будет стимулировать процессы глубокого технического перевооружения и модернизации производства, направленного на снижение производственных издержек, сокращение сроков изготовления продукции и повышение ее качества. Создаются экологически чистые технологии на всех стадиях производственного цикла «добыча-переработка-транспорт-использование» полезных ископаемых. Широкое применение в XXI веке будут находить экологически безопасные способы разработки месторождений без присутствия человека под землей.

Российская металлургия (оборудование для которой мы планируем поставлять в первую очередь), благодаря вступлению страны в ВТО, попала в «топ» последних новостей. Это одна из базовых отраслей российской экономики: ее ежегодный суммарный оборот превышает 11 миллиардов долларов. Она занимает очень высокую позицию в транснациональных масштабах. За Россией закреплено

около 20% мирового выпуска алюминия и 40% производства никеля. Кроме того, сегодня демонстрируют положительную динамику добыча и производство металлических руд. Можно даже сказать, что именно их добыча и обеспечила восстановление отрасли после кризиса 2008 года.

— Расскажите, как в компании зародилась идея заняться горно-шахтным оборудованием?

— В рамках диверсификации деятельности «КронДе» было решено развивать горное направление компании. Начать пришлось «с чистого листа»: с создания продуктовой линейки, т.е. профильного горного оборудования.

Для этого мы посетили 2 выставки: «УГОЛЬ/МАЙНИНГ 2012» в Донецке (преимущественно европейские поставщики) и MINExpo INTERNATIONAL в Лас-Вегасе. Что продемонстрировали эти выставки? Сегодня перед горной отраслью стоят задачи по дальнейшей модернизации добывающих предприятий, оснащению их самым современным оборудованием. А выставки позволяют крупным игрокам горного рынка оборудования обменяться опытом и расширить свой кругозор в мире новых разработок и технологий. Мы обратили внимание на тех производителей горного оборудования, которые пока не имеют своих представителей (дилеров, дистрибьюторов) на территории России и стран СНГ. Остановили свой выбор на четырех канадских партнерах, которых представляет в России компания CanRos. А в данный момент ведем переговоры с компаниями-поставщиками из Германии, Чехии и Австралии.

— Как же формируется портфель брендов оборудования?

— Европейские бренды по производству ГО охватывают своими представительствами почти весь горный рынок — поэтому мы отдали предпочтение производителям других континентов. Так, в Лас-Вегасе мы получили права на продвижение оборудования на рынок России и стран СНГ четырех производителей и из Канады и одного — из ЮАР.

На сегодняшний день ключевые группы горно-шахтного оборудования, поставляемые компанией «КронДе»: пневматическое оборудование и инструмент для горно-шахтной промышленности **Parts HeadQuarters Inc.**, полный спектр самоходного оборудования для узкожильной шахтной выработки **RDH**, вакуумные установки для горных предпри-

ятий **DuroVac**, приспособления для подземных выработок и крепления кровли **NEW CONCEPT MINING**, вилочные погрузчики **OMEGA LIFT**. То есть мы стараемся охватить как можно больший спектр продукции, необходимый для жизнедеятельности горного предприятия (от добычи до переработки полезных ископаемых).

— В чем основные конкурентные преимущества этих брендов?

— На выпуске пневматического оборудования специализируется компания **Parts HeadQuarters**. Это ручные перфораторы, мощные станки глубокого бурения ударно-вращательного действия, станки колонкового бурения от сверх легких (которые может переносить 1 человек в рюкзаке) — до сверхмощных. Так, приспособив свою продукцию под российских шахтеров, компания изготовила легкий и надежный перфоратор, вес которого — всего 22 кг. Он может работать при давлении от 4 до 6 атм., при этом скорость бурения в 2 раза выше российского перфоратора ПП-63!

Компания **DuroVac** занимается разработкой и изготовлением вакуумных систем, иначе говоря, мощных промышленных пылесосов. Ее вакуумные установки для добычи руды просты в использовании, осуществляют выборочную уборку золотоносной руды, что в несколько раз увеличивает содержание золота в 1 тонне, очищают от руды все старые забои, пневматически транспортируют руды на расстояние до 200 м, автоматически разгружают бункер в вагонетки по мере его наполнения, улавливают самую мелкую фракцию до 4 микрон, всасывают и перемещают руды фракцией до 90 мм, — вот только часть их преимуществ! Такие пылесосы облегчают ручной труд и практически исключают потери руды.

Хочется отметить инновационность продукции для крепления выработок компании **NEW CONCEPT MINING** (ЮАР). Ее уникальные изобретения обеспечивают шахтерам безопасный труд под землей. Компания запатентовала более 100 инновационных решений (в области изготовления различных видов крепей и устройств для подземных выработок), за что получила множество международных наград. Высокое качество продукции и низкая цена позволили New Concept Mining прочно закрепиться на рынках в странах Северной и Южной Америки, Африке, Великобритании и др.

Компания **RDH** специализируется на изготовлении оборудования для выработок малых сечений. Буровые установки, погрузочно-до-

ставочные машины, самосвалы грузоподъемностью от 4 до 36 тонн, анкеро-установщики, зарядчики, подъемники и ряд различного вспомогательного оборудования.

Уже более 30 лет компания **Omega Lift** занимается конструированием и изготовлением вилочных погрузчиков повышенной проходимости для подъема и перемещения грузов, выполнение которых в обычных условиях требует привлечения комплекта дорогостоящих машин. Высокая проходимость, невероятно большая грузоподъемность в сочетании с преодолением в грузе состоянии крутых подъемов, а также устойчивость при движении на боковых уклонах, обеспечили широкое применение этой техники в условиях, где обычно использовался автокран в паре с грузовым автомобилем.

Резюмируя, хочется отметить в оборудовании всех этих компаний: отличное качество, надежность, высокую ремонтопригодность, достойные эксплуатационные характеристики, широкий модельный ряд, оперативность в изменении конструкций по желанию заказчиков.

— Какие перспективы ждут «КронДе» в направлении горного оборудования?

— Сложность заключается в том, что горно-шахтное оборудование специфическое: оно применяется после проектирования под данное горнодобывающее и перерабатывающее предприятие. Согласование любого такого проекта требует длительного времени. В этом ключевое отличие нашего нового направления от традиционных в рамках поставок «КронДе». Например, обеспечить какое-нибудь предприятие прайсовым оборудованием (компрессоры, насосы, мотопомпы) можно гораздо быстрее!

Отмечу, что поставки расходных материалов (пневматика, анкера и др.) необходимо наладить уже в 2013 году. При грамотном выборе стратегии продвижения бизнеса, учитывая дальнейшее развитие горнодобывающей промышленности, — можно будет выйти на большие объемы поставок в течение ближайших 2-3 лет.

Важно уделять особое значение продвижению на местах, так как горные предприятия в большинстве своем находятся в Сибирском регионе и на Дальнем Востоке. Поэтому мы уделяем большое внимание созданию дилерской сети. Уже имеются две предварительные договоренности с сибирскими компаниями и одна — с узбекской: наши потенциальные дилеры работают на горном рынке уже более двух десятилетий. Также мы планируем выйти на рынок Республики Казахстан.

Для обслуживания технически сложного горно-шахтного оборудования компания «КронДе» намерена создать собственный сервисный центр. Где именно? Местоположение центра будет зависеть от потенциальных поставок самоходного оборудования для горной выработки: это Сибирь или Северо-Западный регион.

Беседовала Ирина Захарова

«Кронштадт» поставит насосы для Каспийского трубопроводного консорциума

В 2009 году компания «Кронштадт» была приглашена к участию в проекте расширения нефтепровода Каспийского Трубопроводного Консорциума, тогда находящегося на стадии проектирования. На сегодняшний день «Кронштадт» осуществил отгрузку первой партии оборудования и готовит к поставке еще несколько в течение ближайших месяцев.

Каспийский трубопроводный консорциум (КТК) — крупнейший международный нефтетранспортный проект с участием России, Казахстана, а также ведущих мировых добывающих компаний (таких как Chevron, Shell, ExxonMobil, Eni, British Gas, Роснефть, Лукойл), созданный для строительства и эксплуатации магистрального трубопровода протяженностью более 1500 км. В систему КТК поступает нефть с обширных месторождений Западного Казахстана, а также сырье российских производителей. Нефть транспортируется до Морского терминала компании в поселке Южная Озеревка (г. Новороссийск), где загружается на танкеры для отправки на мировые рынки.

Зонай ответственности компании «Кронштадт» в данном проекте является поставка насосных станций пожаротушения для нескольких Нефтеперекачивающих Станций (НПС) и Резервуарного Парка Морского терминала в Новороссийске. На сегодняшний день при участии компании «Кронштадт» изготовлены и доставлены в Россию четыре насоса пожаротушения для Резервуарного Парка Морского Терминала в Новороссийске. Каждый агрегат имеет производительность 1125 м³/час при напоре 60 м. На территории Резервуарного Парка в соответствии с проектом строится 10 уникальных для России резервуаров объемом 100 000 кубических метров каждый. Строительство ведет лидер российской резервуаростроения ЗАО «КоксоХимМонтаж», г. Москва.

В соответствии с графиком строительства, в течение ближайших трех месяцев компания «Кронштадт» поставит четыре насоса Augoga Pump для подрядчика строительства Нефтеперекачивающих станций №7 и №8 — ООО «Велестрой» (г. Москва).

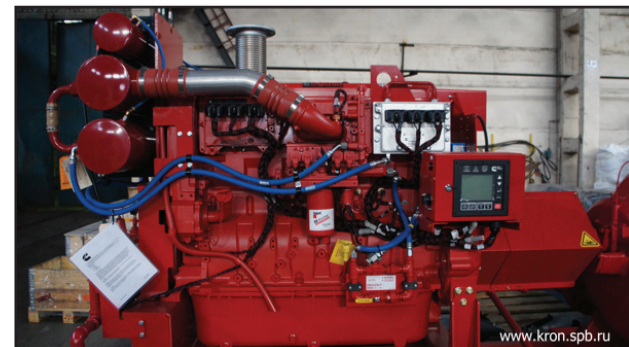
Лидер российского пищевого рынка доверил свою безопасность «Кронштадт»

В ноябре 2012 г. была завершена поставка двух пожарных насосных агрегатов Augoga Pump с дизельным приводом производительностью 965 м.куб/час и напором 105 м для нужд ОАО «Лебедянский».

ОАО «Лебедянский» — лидер российского рынка соков и один из крупнейших в России производителей детского питания. Кроме развития высокотехнологичного производства Обществом «Лебедянский» принято решение выстроить пожарную безопасность производственного комплекса, основываясь на требованиях норм NFPA — одним из самых прогрессивных в мире. Насосы Augoga Pump, имеющие сертификацию FM Global, подтверждающую соответствие требованиям NFPA, полностью удовлетворили запросам Заказчика. Договор на поставку оборудования был

заключен летом этого года, а уже в феврале 2013г. насосы будут введены в эксплуатацию силами ООО «Кронштадт».

С 2010 года «Лебедянский» — российское подразделение компании PepsiCo по выпуску соков и нектаров. «Лебедянский» располагает крупнейшим в Восточной Европе современным производственным комплексом и входит в десятку крупнейших производителей сока в мире. Стоимость компании оценивается в более чем 1 млрд. долларов США.



«Трубы Победы»: РЕИНКАРНАЦИЯ

*«...Вы, чьи широкие шинели напоминали паруса,
Чьи шпаги весело звенели и голоса, и голоса!»*



Один человек – одна нота!

Но обо всем по порядку. 18 век. Роскошный экипаж подкатил к крыльцу имения на Черной речке. Подбежавший слуга открыл дверцу кареты, и из нее вышел статный мужчина явно не в духе. Гофмаршал Нарышкин. «Капельмейстера ко мне», – бросил он слуге. Виновником плохого настроения вельможи стал Ян Антон Мареш, выписанный из Богемии специально для устройства ансамбля «охотничьей музыки» из труб и валторн. Для большого колорита в него включили несколько охотничьих рогов, на которых играли крепостные Нарышкина. Остальных музыкантов приходилось нанимать. Эти расходы ужасно раздражали князя.

Мареш стойко выслушал тираду гофмаршала. Он понимал, что обучить за год безграмотных крепостных игре на валторнах и трубах невозможно. Поэтому, поклонившись князю, предложил: «Если Вашему сиятельству будет угодно, я составлю оркестр из одних охотничьих рогов. Играть он будет не хуже, а расходов – никаких». Нарышкин, все это время раздраженно ходивший по комнате, остановился как вкопанный. И вдруг начал хохотать во все горло. Наконец, едва переведя дух, сказал: «Уж не с ума ли ты сошел? Где сие видано – оркестр из рогов? На них и одну ноту не всякий сыграет, что ж это за музыка будет?» Однако дурное настроение князя испарилось без следа.

Вскоре гофмаршал Нарышкин решил позабавить императрицу Елизавету во время охоты музыкальной новинкой, которую в полном составе привез с собой из Петербурга и спрятал в лесу. Звуки необычайной красоты внезапно донесли до ушей императрицы и гостей и пленили всех. Так появился первый в России штатный роговой оркестр.

От музыкантов требовались огромное внимание и напряжение легких. Играть много лет одну и ту же ноту, крепостной превращался в «живую клавишу». Музыкантов нередко кликали по названию ноты: «нарышкинский До», «шереметьевский Фа-диез» или «Си-бемоль».

Это необычное явление – роговые оркестры – практически сразу получило бально-придворный статус, но с отменой крепостного права исчезло. Возродил традицию уже в наше время **вальторнист Сергей Поляничко**: в 2006 году он при поддержке ГК «КРОНДЕ» основал Российский Роговой Оркестр, но, разумеется, уже без участия крепостных! Оказалось, что прежнюю дисциплину и муштру может заменить любовь к делу. Любовь к самому звучанию рога. В прошлом году РРО был внесен в Книгу рекордов России и номинирован на запись в Книгу рекордов Гиннеса.

«Основной принцип игры на роговом инструменте: один человек может играть только одну ноту, а зрители зачастую об этом даже не догадываются, настолько слаженно играют музыканты, – делится Сергей. – У наших музыкантов очень развито чувство ритма (некоторые ноты длятся всего одно мгновение!), отличный слух, молниеносная реакция, музыкальная интуиция и сильные характеры! Кстати, исполнение роговой музыки – это ко всему прочему и тяжелая физическая работа. Поэтому в нашем коллективе – одни мужчины. Длина некоторых рогов, на которых мы играем, свыше 3 метров, а общий вес инструментов – более 200 килограммов. Разгружаем и собираем их сами».

KRONDE-рожденная музыка

Где сегодня создаются эти диковинные инструменты? В 2011 году при поддержке генерального партнера оркестра ГК «КРОНДЕ» основан «Мастерскую KRONDE» – единственную в мире, где изготавливаются роговые инструменты. **Мастер Владимир Головешко** уже сделал 96 инструментов для РРО.

Он рассказывает: «В музее музыки дворца графа Шереметьева есть подлинный, но, увы, неполный комплект роговых инструментов нарушила конструкцию рогов. Я исследовал все музейные экспонаты и пришел к выводу, что нужно делать свой комплект по собственным чертежам. Два года трудился над этим: разрабатывал чертежи, конуса, формы мундштуков, высчитывал миллиметры во всех конструкциях».

В год 200-летнего юбилея победы российских войск в Отечественной войне 1812 года до нас доносятся реальные звуки ТЕХ баталей, под которые шли в атаку русские войска...

Это стало возможным благодаря уникальному проекту Российского Рогового Оркестра (РРО) «Трубы Победы», реализованному под эгидой Министерства Культуры РФ и группы компаний «КРОНДЕ». Военные марши впервые в истории мировой звукозаписи изданы в аутентичном роговом звучании.

– В чем особенность изготовления музыкальных рогов?

– Это полностью ручная работа. В обыкновенной небольшой комнате я положил на пол два двухметровых бруска и стал смотреть на них сверху: какой же подойдет для рога? Определился. Мы заказали металлическую оправку, закупили металл и оборудование. Признаться, процесс изготовления рогов – долгий и требующий терпения.

– А секрет сплава и метод обжига инструментов?

– Тайна «за семью печатями!» (смеется)

– Какие голоса у ваших инструментов?

– Голос каждого рога зависит от толщины металла и формы. Усовершенствованные мундштуки позволяют добиваться чистейшего звучания и дают возможность варьировать высоту строя «Ля» в диапазоне от 430 до 442 Герц. Кстати, самый большой инструмент, который мы берем на концерты – под 3 метра в длину. Это нота «до».

– Что ждет роговую музыку в России?

– Рог как инструмент, издающий один основной тон, может научить музыкальной концепции, о которой не знает большинство педагогов и профессоров. Это совершенно иной уровень подготовки музыканта-духовика... А вы знаете, что по исследованиям НИЦ музыкальной терапии и восстановительной технологии, тембр звука, издаваемый роговыми инструментами, оказывает лечебное воздействие на организм человека? А это так! Роговые инструменты должны появиться в музыкальных школах России: правда, для этого потребуется огромное количество рогов!

ГК «КРОНДЕ»: Мы отвечаем за музыку!

ГК «КРОНДЕ» – нетипичный представитель российского бизнеса, имеющий активную социальную позицию и уделяющий внимание культурным проектам. Почему же инициатива Саввы Мамонтова, известного промышленника и по совместительству мецената 19 века, стала актуальна в наше время? С этим вопросом мы обратились к **генеральному директору группы компаний «КРОНДЕ» Сергею Сухачеву**: «Я вижу социальную ответственность бизнеса в том, что предприниматели соблюдают существующие законы, вовремя платят налоги и зарплату сотрудникам. Но это еще не все. В период социальной нестабильности особенно важно бизнесу помогать социально значимым проектам, на которые по тем или иным причинам не обращает внимание государство. Российский Роговой оркестр и проект «Трубы Победы» в этом отношении – наша важная находка: мы рады, что есть возможность подарить стране эксклюзивную мастерскую роговых инструментов».

KRONDE, потрясающую роговую музыку и шанс прикоснуться к истории».

– В чем преимущество правильной социальной политики компании?

– Есть три важнейших результата: возможность привлекать и удерживать квалифицированные кадры; укреплять доверие со стороны зарубежных партнеров по бизнесу, которые охотнее строят деловые отношения на долговременной основе с социально успешными компаниями. И, наконец, формировать вокруг предприятия зоны социального благополучия. Как и музыканты Российского Рогового Оркестра, вместе создающие уникальную по звучанию музыку, которая была бы невозможна, играй каждый из них поодиночке, коллектив группы компаний «КРОНДЕ» – команда профессионалов, залогом успешной работы которой является творческий подход к решению неординарных задач и развитый корпоративный дух.

«Трубы Победы» поют во всем мире!

Реализация проекта «Трубы Победы» потребовала нескольких лет огромных усилий, энергии, целеустремленности – ведь ни аранжировок для роговых инструментов, ни даже элементарно нот многих маршей не было! Российским Роговым Оркестром и группой «КРОНДЕ» была проведена огромная работа по поиску музыкального материала в архивах, созданию партитур, организации репетиций и сложнейшей студийной записи.

Помимо музыкального альбома в проект входят еще две составляющие: книга петербургского историка Бориса Кипниса, посвященная перипетиям Отечественной войны и государственным интригам и ключевым персонажам того времени, и программа лекций-концертов, с которыми Российский Роговой Оркестр гастролирует по России и за рубежом.

Кстати, до Нового Года фестивальные концерты состоятся в Русском географическом обществе, Санкт-Петербургской филармонии, БКЗ «Октябрьский». Яркий видеоряд, захватывающий рассказ историка и бархатный тембр рогового оркестра, подобно машине времени, перенесут зрителя в Европу начала 19 века.

Ирина Захарова

